

MIGRACIÓN Y TRABAJO AUTÓNOMO EN ESPAÑA

**RETOS Y OPORTUNIDADES PARA LA
COHESIÓN SOCIAL Y TERRITORIAL**

ESTUDIO CIAE 02/2025

ÍNDICE

RESUMEN EJECUTIVO

1. INTRODUCCIÓN

2. CONTEXTO DEMOGRÁFICO Y LABORAL

2.1 Población extranjera residente y peso relativo en el mercado laboral

2.2 Tasa de actividad, empleo y paro

2.3 Afiliación a la Seguridad Social

2.4 Distribución sectorial y territorial

3. AUTOEMPLEO DE PERSONAS INMIGRANTES EN ESPAÑA

3.1 Peso del autoempleo en la población inmigrante

3.2 Sectores de actividad

3.3 Perfiles y dinámicas territoriales

3.4 Supervivencia empresarial y barreras

3.5 Potencial de dinamismo económico

4. SUPERVIVENCIA Y OBSTÁCULOS DEL AUTOEMPLEO INMIGRANTE

4.1 Tasas de supervivencia empresarial

4.2 Principales obstáculos detectados

4.3 Factores de riesgo interseccionales

4.4 Comparativa 2023–2024

5. PERSPECTIVA DE GÉNERO: MUJERES INMIGRANTES AUTÓNOMAS

5.1 Sectores de inserción predominante

5.2 Condiciones laborales y sociales

5.3 Obstáculos específicos

5.4 Aportaciones y resiliencia

5.5 Claves de actuación

6. IMPACTO ECONÓMICO Y SOCIAL

6.1 Contribución económica

6.2 Cohesión social y territorial

6.3 Limitaciones y desigualdades

6.4 Innovación y resiliencia

7. RETOS Y OPORTUNIDADES 2025–2030

7.1 Profesionalización y reconocimiento sectorial

7.2 Acceso a financiación y servicios de apoyo

7.3 Inclusión y reducción de brechas

7.4 Potencial demográfico y territorial

8. CONCLUSIONES

ANEXOS ESTADÍSTICOS COMPLEMENTARIOS

BIBLIOGRAFÍA

Tabla A1 y Figura A1. Evolución de la afiliación extranjera (2019–2024)

Tabla A2. Comparativa internacional España vs UE27 (2023–2024)

Tabla A3 y Figura A2. Afiliación extranjera por CCAA (2024)

RESUMEN EJECUTIVO

El autoempleo inmigrante se ha consolidado en la última década como un eje estructural del mercado laboral español, tanto por su contribución cuantitativa (12% de la población ocupada y 13,5% de la afiliación total a la Seguridad Social en 2024) como por su función en la **cobertura de sectores estratégicos** (comercio, hostelería, construcción, cuidados y transporte).

En 2024 se contabilizaron cerca de 400.000 trabajadores extranjeros autónomos, equivalentes al 10% del total nacional de autónomos y al 15% de la afiliación inmigrante a la Seguridad Social. Este peso relativo (en torno al 16% de la afiliación extranjera) refleja una tendencia estable que sitúa al **autoempleo como una de las principales vías de inserción laboral de la población inmigrante**, incluso en un contexto de ralentización económica y precariedad laboral.

PRINCIPALES HALLAZGOS

1. **ELEVADA PARTICIPACIÓN LABORAL, MENOR ESTABILIDAD:** la población inmigrante presenta una tasa de actividad superior a la nacional (73,2% frente al 58,6%), pero registra tasas de paro más altas (15,8% frente al 12%), lo que confirma una inserción activa pero vulnerable.
2. **PESO CRECIENTE EN LA AFILIACIÓN:** los afiliados extranjeros a la Seguridad Social aumentaron un 7,9% interanual en 2024, alcanzando los 2,86 millones, con predominio de trabajadores extracomunitarios (69%).
3. **AUTOEMPLEO COMO VÍA DE INSERCIÓN:** los inmigrantes autónomos se concentran en sectores de barrera de entrada baja (comercio minorista, hostelería, cuidados), lo que permite el acceso rápido, pero expone a mayor competencia y menor rentabilidad.
4. **BRECHA DE SUPERVIVENCIA EMPRESARIAL:** la probabilidad de que un negocio inmigrante sobreviva más de tres años es 10–15 puntos inferior a la de negocios nacionales, debido a limitaciones de financiación, falta de redes sociales y concentración sectorial.
5. **DESIGUALDADES DE GÉNERO:** las mujeres inmigrantes autónomas sostienen sectores invisibilizados como cuidados y trabajo doméstico, pero enfrentan triple discriminación (género, origen, situación administrativa) y mayores niveles de informalidad.
6. **IMPACTO TERRITORIAL:** el autoempleo inmigrante revitaliza barrios urbanos en declive y sostiene servicios básicos en zonas rurales en riesgo de despoblación, reforzando la cohesión social y demográfica.

7. **INNOVACIÓN Y RESILIENCIA:** más allá de su peso numérico, el autoempleo inmigrante aporta dinamismo cualitativo al introducir nuevas culturas empresariales, estrategias de gestión flexibles y diversidad en la oferta de bienes y servicios.

RETOS ESTRUCTURALES

- a) **Segmentación ocupacional** persistente en sectores de baja productividad.
- b) **Acceso limitado a financiación** y apoyos institucionales.
- c) **Brecha de género** e interseccionalidad que afectan especialmente a mujeres inmigrantes.
- d) **Fragilidad empresarial** en fases iniciales de actividad.
- e) **Reconocimiento institucional insuficiente** del papel estratégico del emprendimiento inmigrante en políticas laborales y territoriales.

El autoempleo inmigrante no debe ser entendido únicamente como un mecanismo de supervivencia laboral individual, sino como **un activo estratégico para la economía española**. Su consolidación como motor de inclusión, resiliencia territorial e innovación social exige políticas integrales que transformen la actual vulnerabilidad en oportunidad, contribuyendo a la construcción de una España más cohesionada, inclusiva y sostenible en el horizonte 2030.

1. INTRODUCCIÓN

El fenómeno migratorio constituye uno de los principales vectores de transformación de la economía y el mercado de trabajo en España. La creciente participación de la población inmigrante en actividades productivas, tanto en calidad de asalariados como a través del autoempleo, ha configurado un escenario en el que su peso productivo no puede considerarse residual, sino estructural para la **sostenibilidad laboral y demográfica** del país.

En un contexto marcado por la desaceleración económica global, el envejecimiento de la población autóctona y la despoblación de amplias zonas rurales, el papel de la inmigración adquiere una RELEVANCIA DOBLE: por un lado, contribuye a sostener la actividad económica en sectores estratégicos (hostelería, comercio, construcción, cuidados y transporte); por otro, se erige como un **factor clave de cohesión social y territorial**, al revitalizar barrios urbanos en declive y mantener el tejido productivo en territorios con pérdida de población.

El presente INFORME analiza de manera integral la situación del autoempleo inmigrante en España, tomando como base las últimas estadísticas oficiales (SEPE, EPA, Seguridad Social, Observatorio Demográfico), así como estudios recientes de carácter académico e institucional. El objetivo es ofrecer **una visión estructurada**, con respaldo empírico y enfoque técnico, que permita identificar:

1. La EVOLUCIÓN DEMOGRÁFICA Y LABORAL de la población inmigrante en España.
2. Las CARACTERÍSTICAS ESPECÍFICAS DEL AUTOEMPLO INMIGRANTE y su distribución sectorial y territorial.
3. Las BARRERAS Y LIMITACIONES que condicionan la supervivencia empresarial.
4. Las DESIGUALDADES DE GÉNERO e interseccionales que afectan a determinados colectivos.
5. EL IMPACTO ECONÓMICO, SOCIAL Y TERRITORIAL del autoempleo inmigrante.

En definitiva, este documento busca servir como **herramienta de diagnóstico y planificación estratégica**, dirigida a responsables institucionales, agentes sociales y entidades vinculadas al emprendimiento y a la economía social, con el fin de impulsar políticas más inclusivas, eficaces y adaptadas a la realidad del autoempleo inmigrante en España.

2. CONTEXTO DEMOGRÁFICO Y LABORAL

2.1 POBLACIÓN EXTRANJERA RESIDENTE Y PESO RELATIVO EN EL MERCADO LABORAL

La población de origen extranjero constituye un componente estructural del mercado laboral en España, tanto por su volumen absoluto como por su aportación a sectores de alta demanda de mano de obra. Según el *Informe del Mercado de Trabajo de las Personas Extranjeras 2024* (SEPE), en el país residían alrededor de 5,6 millones de personas extranjeras, cifra equivalente al 12% de la población total. Esta proporción, estable en los últimos ejercicios, presenta una **tendencia creciente desde 2022**, vinculada a la recuperación de los flujos migratorios tras la pandemia y al incremento de la movilidad laboral en sectores estratégicos como los cuidados, la hostelería y la agricultura. Los datos sitúan a España como uno de los países de la Unión Europea con mayor peso relativo de población inmigrante en su estructura ocupacional, superando la media comunitaria y **consolidando un patrón de inserción laboral de carácter estructural** y no coyuntural.

En términos laborales, la población extranjera en España presenta un patrón de inserción caracterizado por una elevada participación en el mercado de trabajo. De acuerdo con la Encuesta de Población Activa (EPA, IV trimestre de 2024), la tasa de actividad de las personas extranjeras alcanzó el 73,2%, en contraste con el 58,6% registrado por el conjunto de la población nacional. Este diferencial de más de 14 puntos porcentuales refleja una **mayor propensión del colectivo inmigrante a integrarse en la actividad laboral**, impulsada por factores de necesidad económica y estrategias de movilidad ocupacional.

No obstante, esta alta participación no se traduce en mejores indicadores de estabilidad laboral. La tasa de empleo de las personas extranjeras se situó en 57,7%, mientras que la tasa de paro ascendió al 15,8%, frente al 12% de la población nacional. La brecha de desempleo se mantiene de manera persistente y evidencia **una inserción en el mercado de trabajo en condiciones de mayor vulnerabilidad**. El fenómeno es especialmente acusado en determinados colectivos de origen africano y latinoamericano, que registran tasas de desempleo estructural superiores a la media del conjunto de migrantes, lo que pone de relieve la necesidad de políticas diferenciadas en función de origen y perfil sociodemográfico.

Tabla 1. Población activa, ocupada y en paro de la población extranjera en España (EPA, IV trimestre)

Año	Activos extranjeros	Ocupados	Parados	Tasa actividad	Tasa empleo	Tasa paro
2023	3.660.300	3.022.300	638.000	69,51%	57,40%	17,43%
2024	3.940.000	3.318.000	622.000	73,24%	57,72%	15,79%

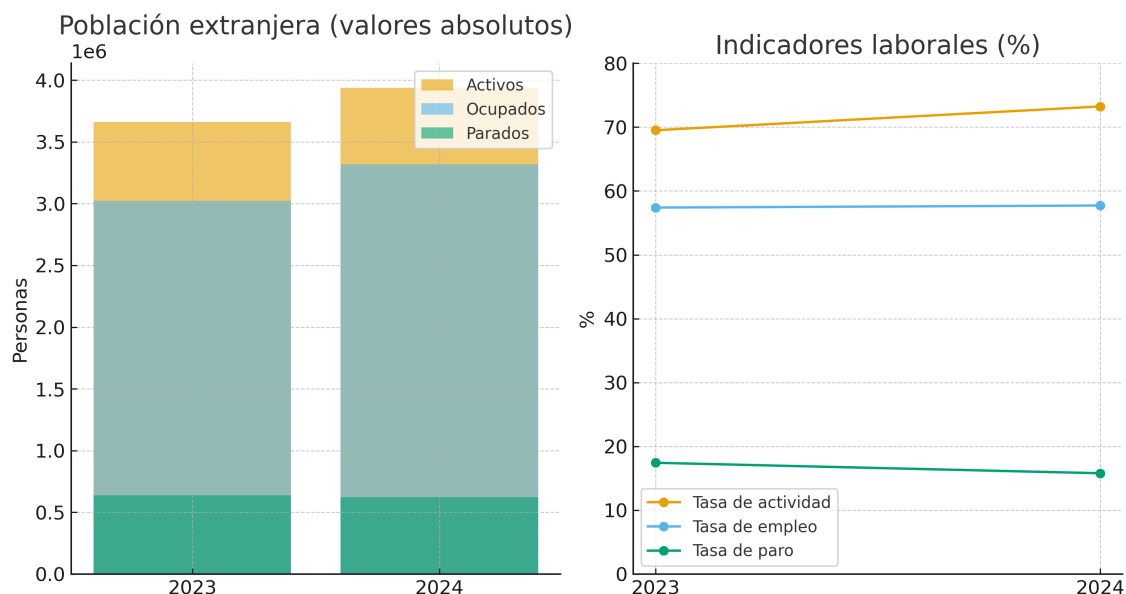
La evolución interanual confirma una recuperación del empleo inmigrante en 2024, con un incremento de aproximadamente 300.000 personas ocupadas respecto a 2023. Este crecimiento se ha traducido en una ligera reducción de la tasa de paro (del 17,4% al 15,8%), aunque **la mejora ha sido más cuantitativa que estructural**, ya que la brecha de desempleo respecto a la población nacional se mantiene estable.

El comportamiento observado refleja un doble fenómeno:

- A. Por un lado, la capacidad de absorción del mercado laboral español en **sectores intensivos en mano de obra**, donde la demanda de trabajadores inmigrantes es elevada (hostelería, agricultura, construcción, cuidados).
- B. Por otro, la persistencia de un diferencial de integración, que sitúa a la población extranjera en una posición de **mayor exposición a la temporalidad y a la precariedad**, con limitadas oportunidades de movilidad hacia empleos de mayor cualificación.

Figura 1. Evolución de la población extranjera en el mercado laboral (EPA, IV trimestre 2023–2024)

Evolución de la población extranjera en el mercado laboral (EPA, IV trimestre)



Fuente: Elaboración propia a partir de datos de la EPA (INE, IV trimestre 2023–2024).

En lo que respecta a la afiliación a la Seguridad Social, en 2024 se contabilizaron 2,86 millones de afiliados extranjeros, lo que equivale al 13,5% del total de afiliación nacional. La evolución respecto a 2023 (+210.000 afiliados) refleja un **crecimiento interanual sostenido**, confirmando el dinamismo del colectivo en un contexto de desaceleración del empleo asalariado nacional.

2.2 TASA DE ACTIVIDAD, EMPLEO Y PARO

En cuanto a la distribución por sexo, se mantiene una cierta paridad, con 56,6% de hombres y 43,4% de mujeres, lo que evidencia una participación femenina significativa, aunque inferior a la media de afiliación nacional. En términos de procedencia geográfica, **predominan los trabajadores procedentes de países extracomunitarios** (69%), frente al 31% originario de la Unión Europea, lo que refuerza el carácter global y extracomunitario de la inmigración laboral en España.

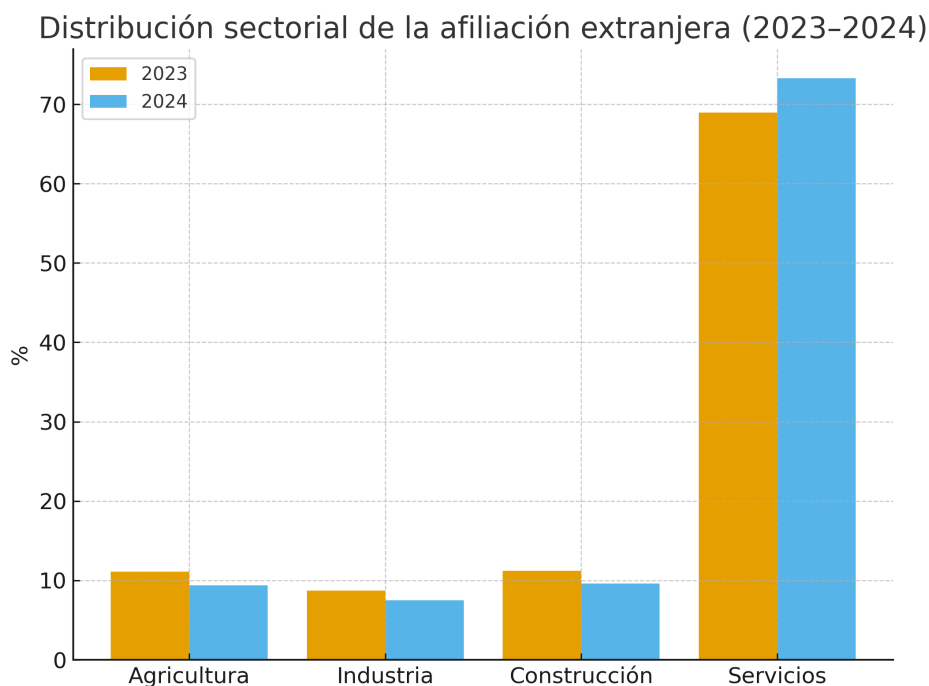
Tabla 2. Afiliación de extranjeros a la Seguridad Social (2023–2024)

Año	Total afiliados	% sobre total	Hombres	Mujeres	Procedencia (No UE / UE)
2023	2.645.755	12,76%	55,98%	44,02%	67,75% / 32,25%
2024	2.855.563	13,47%	56,56%	43,44%	69,02% / 30,98%

Desde una perspectiva sectorial, los datos confirman la alta concentración en los servicios (73,3% en 2024), seguidos de la construcción (9,6%) y la agricultura (9,4%). La industria mantiene un peso más reducido (7,5%). Este patrón de inserción refleja la relevancia de la población inmigrante en sectores esenciales para la economía española, aunque mayoritariamente caracterizados por **bajos niveles de cualificación, elevada rotación y limitada protección social** (hostelería, cuidados, agricultura intensiva, construcción).

Tabla 3 y Figura 2. Distribución sectorial de la afiliación extranjera (2023–2024)

Año	Agricultura	Industria	Construcción	Servicios
2023	11,12%	8,69%	11,22%	68,97%
2024	9,38%	7,47%	9,62%	73,28%



Fuente: Elaboración propia a partir de datos del SEPE y de la Seguridad Social (2023–2024).

2.3 AFILIACIÓN A LA SEGURIDAD SOCIAL

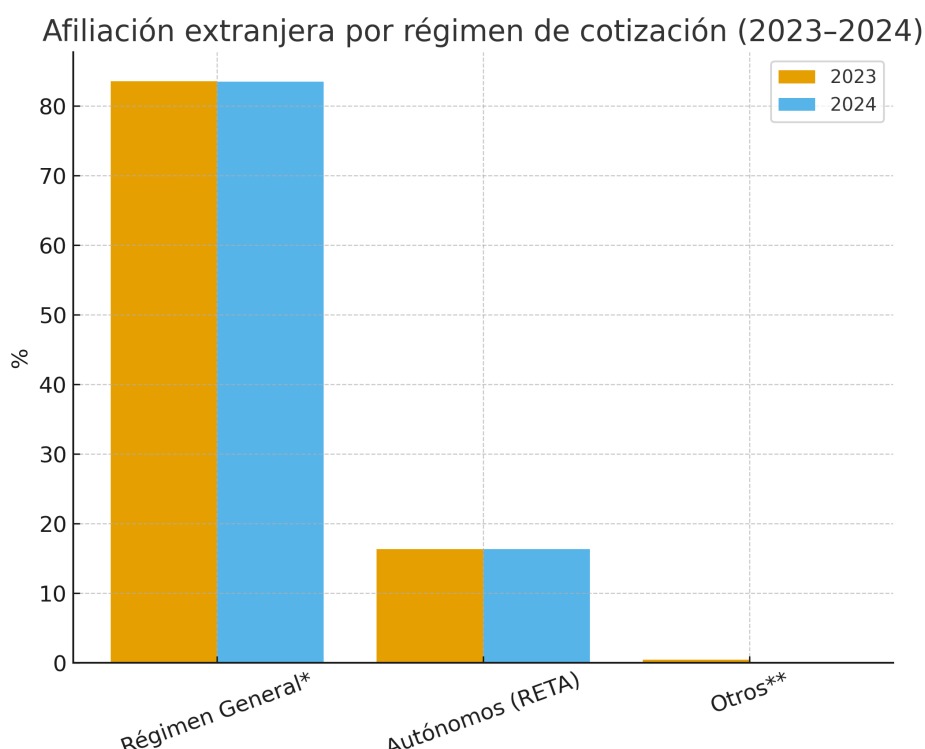
Los datos muestran una clara **concentración sectorial de la afiliación** extranjera en los servicios, que pasaron de representar el 69% en 2023 al 73,3% en 2024, consolidándose como el principal ámbito de inserción laboral de la población inmigrante. En contrapartida, se observa un descenso relativo en la agricultura (–1,7 puntos porcentuales) y en la construcción (–1,6 puntos), mientras que la industria mantiene un peso reducido en torno al 7,5%.

Este patrón evidencia la especialización de la población inmigrante en sectores esenciales, pero de elevada rotación y menor protección social —como hostelería, cuidados, agricultura intensiva y construcción—, lo que refuerza su carácter estructural en actividades de difícil cobertura por la mano de obra nacional.

En lo que respecta al régimen de cotización, alrededor de 400.000 personas extranjeras están afiliadas al Régimen Especial de Trabajadores Autónomos (RETA), cifra que **equivale aproximadamente al 10% del total de autónomos** en España. El peso relativo del autoempleo inmigrante dentro de la afiliación extranjera se ha mantenido estable en torno al 16%, lo que confirma su papel como una vía relevante de inserción laboral y un mecanismo de resiliencia frente a las limitaciones de acceso al empleo asalariado.

Tabla 4 y Figura 3. Régimen de cotización – Afiliación extranjera (2023–2024)

Año	Régimen General*	Autónomos (RETA)	Otros**
2023	83,55%	16,31%	0,44%
2024	83,49%	16,36%	0,15%



Fuente: Elaboración propia a partir de datos del SEPE y de la Seguridad Social (2023–2024).

Tabla 5. Paro extranjero registrado (SISPE, 2023–2024)

Año	Total demandantes parados	Extranjeros	% sobre total	Mujeres	Hombres
2023	2.707.456	355.910	13,15%	13,60%	12,48%
2024	2.595.500	357.000 (*)	13,76%	–	–

Los registros del SISPE confirman que la población extranjera mantiene un peso creciente en el desempleo total. En 2023, los inmigrantes representaban el 13,1% de los parados registrados, cifra que ascendió al 13,8% en 2024, a pesar de la reducción global de demandantes de empleo (–112.000 personas).

En términos absolutos, el paro extranjero pasó de 355.910 personas en 2023 a unas 357.000 en 2024, lo que evidencia una **estabilización del desempleo inmigrante** en cifras cercanas a las 360.000 personas, incluso en un contexto de moderación general del desempleo nacional.

El análisis por sexo confirma una sobrerrepresentación femenina en el desempleo extranjero: en 2023, las mujeres inmigrantes alcanzaban una tasa del 13,6% del total de paradas registradas, frente al 12,5% de los hombres. Aunque los datos de 2024 todavía no permiten un desglose completo, las tendencias históricas sugieren la **continuidad de esta brecha de género**, especialmente en actividades vinculadas a los cuidados, el empleo doméstico y la hostelería, donde la temporalidad y la informalidad son más elevadas.

El paro extranjero registrado muestra un comportamiento dual:

- a) Disminución del desempleo nacional, con una ligera reducción del paro total.
- b) Mantenimiento o leve incremento del desempleo inmigrante, que aumenta su peso relativo sobre el conjunto de demandantes de empleo.

Esta evolución pone de relieve la **mayor exposición del colectivo inmigrante a la inestabilidad laboral**, y la necesidad de políticas diferenciadas de inserción que contemplen tanto el acceso a empleos de calidad como la reducción de la brecha de género en el desempleo.

Tabla 6. Paro extranjero registrado (SISPE, 2023–2024)

Año	Total demandantes parados	Extranjeros	% sobre total	Mujeres	Hombres
2023	2.707.456	355.910	13,15%	13,60%	12,48%
2024	2.595.500	357.000	13,76%	-	-

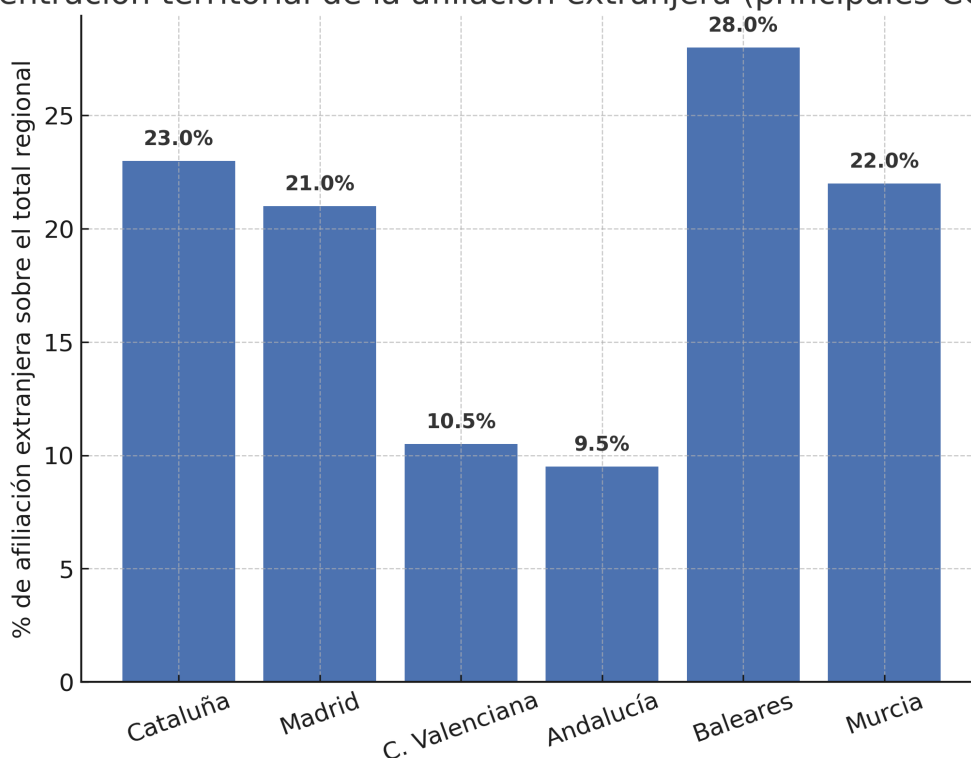
Las diferencias de género en la afiliación extranjera resultan significativas. Entre los hombres inmigrantes predomina la inserción en construcción y agricultura, **sectores caracterizados por una alta temporalidad y una fuerte estacionalidad**. En cambio, entre las mujeres inmigrantes se concentra la afiliación en servicios de cuidados, hostelería y empleo doméstico, ámbitos con elevados niveles de precariedad e informalidad. Este patrón refleja un **claro fenómeno de segmentación ocupacional**, que restringe las trayectorias de movilidad ascendente y contribuye a la persistencia de desigualdades estructurales en el acceso a empleos de calidad.

Desde una perspectiva territorial, la presencia de población inmigrante es particularmente relevante en Cataluña, Madrid, Comunidad Valenciana y Andalucía, comunidades que concentran más del 60% de los afiliados extranjeros. En regiones como Baleares y Murcia, el peso relativo del colectivo supera el 20% del total de ocupados, llegando en Baleares a casi un tercio del empleo. Este dato pone de manifiesto la función estratégica del colectivo en economías locales altamente tensionadas por la estacionalidad y el turismo, donde la aportación de mano de obra inmigrante resulta imprescindible para garantizar la continuidad de la actividad productiva.

En síntesis, la población inmigrante aporta un dinamismo laboral superior a la media nacional, sosteniendo sectores clave de la economía española y contribuyendo a mitigar los déficits demográficos en territorios con fuerte dependencia poblacional. No obstante, la persistencia de tasas de desempleo más elevadas, **la concentración en actividades de baja cualificación** y la mayor vulnerabilidad social y jurídica siguen siendo desafíos estructurales que limitan su plena integración y estabilidad en el mercado laboral.

Figura 4. Distribución territorial de la afiliación extranjera (2024)

Concentración territorial de la afiliación extranjera (principales CCAA, 2024)



Fuente: Elaboración propia a partir de datos del SEPE y Observatorio Demográfico (2024).

3. AUTOEMPLEO DE PERSONAS INMIGRANTES EN ESPAÑA

El trabajo autónomo se ha consolidado como una de las principales vías de inserción laboral para la población inmigrante en España. En 2024, alrededor de 400.000 personas extranjeras estaban afiliadas al Régimen Especial de Trabajadores Autónomos (RETA), lo que representa aproximadamente el 10% del total de autónomos y en torno al 15% de la afiliación extranjera a la Seguridad Social.

3.1 SECTORES DE ACTIVIDAD

La distribución sectorial del autoempleo inmigrante presenta un perfil diferenciado respecto al conjunto de la población nacional, caracterizado por una **elevada concentración en actividades de servicios y comercio minorista**. Estos sectores se distinguen por barreras de entrada reducidas, menores requerimientos de capital inicial y una rápida capacidad de generación de ingresos, aunque con altos niveles de competencia y rotación.

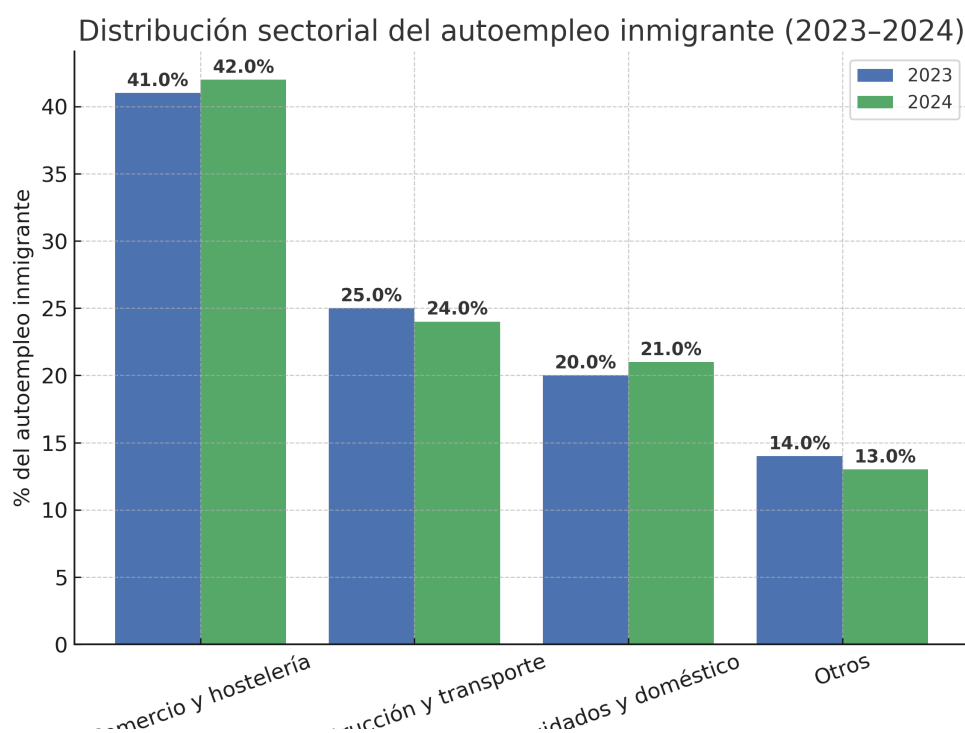
Los principales ámbitos de inserción son:

- A. COMERCIO Y HOSTELERÍA: **concentran más del 40% del autoempleo inmigrante**, con fuerte protagonismo de nacionales de China, Marruecos y países latinoamericanos. En el comercio minorista, el colectivo chino destaca por su especialización en negocios de proximidad y cadenas de suministro transnacionales, mientras que la hostelería constituye una vía de emprendimiento para colectivos magrebíes y latinoamericanos, a menudo organizados en redes familiares o comunitarias.
- B. CONSTRUCCIÓN Y TRANSPORTE: absorben un **segmento relevante del autoempleo masculino inmigrante**, especialmente de origen africano y de Europa del Este. Estos sectores responden a la demanda intensiva de mano de obra en actividades de fuerte rotación, subcontratación frecuente y elevada exposición a la coyuntura económica.
- C. CUIDADOS Y TRABAJO DOMÉSTICO: constituyen el **núcleo central del autoempleo femenino inmigrante**. Se trata de actividades que, en numerosos casos, se desarrollan en situaciones de pluriactividad (combinación de empleo asalariado y autónomo) y con alta incidencia de economía sumergida, reflejando la escasa regulación del sector y su insuficiente cobertura institucional.

Este patrón de inserción confirma que el autoempleo inmigrante tiende a reproducir la segmentación ocupacional estructural del mercado laboral español, al concentrarse en **sectores de baja productividad, escasa protección y rentabilidades ajustadas**. No obstante, también responde a la cobertura de nichos de demanda esenciales —cuidados, comercio de cercanía, hostelería— que resultan críticos para la sostenibilidad económica y social en determinados territorios.

Tabla 7 y Figura 5. Distribución sectorial del autoempleo inmigrante (2023–2024)

Año	Comercio y hostelería	Construcción y transporte	Cuidados y doméstico	Otros
2023	41,0%	25,0%	20,0%	14,0%
2024	42,0%	24,0%	21,0%	13,0%



Fuente: Elaboración propia a partir de datos del SEPE (2023–2024).

3.2 PERFILES Y DINÁMICAS TERRITORIALES

El colectivo de inmigrantes autónomos en España presenta una heterogeneidad significativa, condicionada tanto por el país de origen como por el capital social y relacional disponible en el territorio de acogida. Estos factores determinan las estrategias de emprendimiento, el tipo de actividad desarrollada y la sostenibilidad de los negocios.

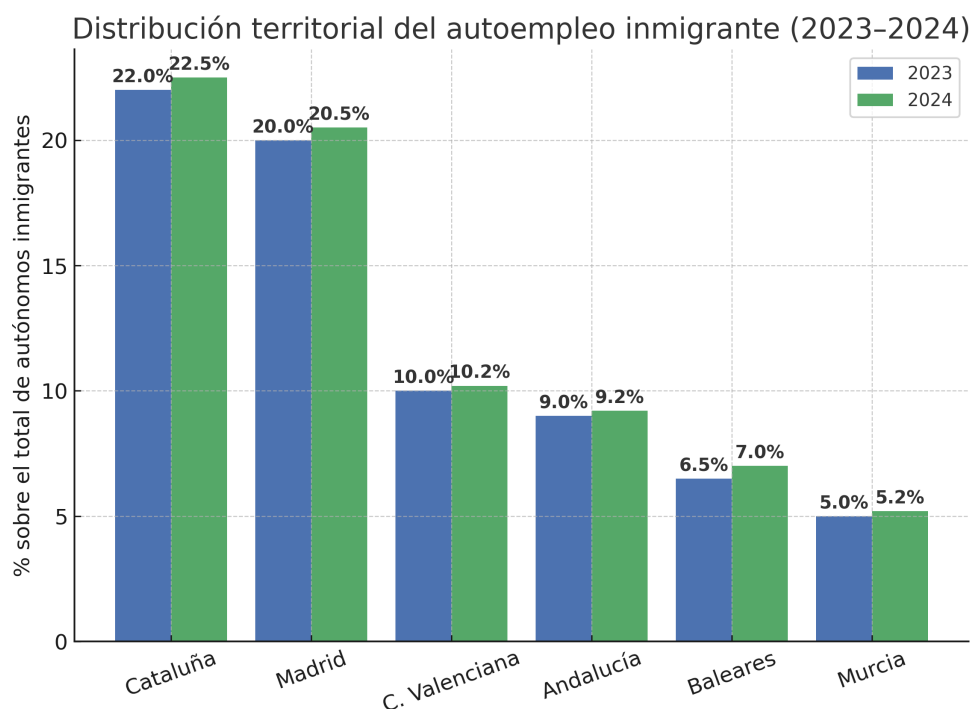
Desde un punto de vista territorial, la mayor concentración de autónomos inmigrantes se registra en las comunidades de **Cataluña, Madrid, Comunidad Valenciana y Andalucía, que en conjunto agrupan más del 60% del total**. En estas regiones, el emprendimiento inmigrante se inserta en mercados laborales amplios y diversificados, con alta densidad poblacional y redes comerciales que facilitan el sostenimiento de los negocios.

En comunidades como **Murcia y Baleares, el peso relativo del autoempleo extranjero supera la media nacional**, reflejando su función estratégica en contextos de agricultura intensiva y turismo estacional. En Baleares, en particular, los autónomos inmigrantes representan una parte esencial del empleo vinculado a hostelería y restauración, mientras que en Murcia son determinantes en la producción agrícola y en actividades logísticas.

En el ámbito urbano, el autoempleo inmigrante cumple una función destacada de revitalización comercial, especialmente en barrios con riesgo de degradación socioeconómica. Los pequeños **negocios de proximidad y de hostelería** contribuyen a mantener la actividad económica, reforzar la oferta de bienes y servicios y sostener el tejido social, convirtiéndose en un factor de integración comunitaria.

Tabla 8 y Figura 6. Distribución territorial del autoempleo inmigrante (2023–2024)

Comunidad Autónoma	2023 (%)	2024 (%)				
Cataluña	22,0%	22,5%				
Madrid	20,0%	20,5%				
C. Valenciana	10,0%	10,2%				
Andalucía	9,0%	9,2%				
Baleares	6,5%	7,0%				
Murcia	5,0%	5,2%				



Fuente: Elaboración propia a partir de datos del SEPE y Observatorio Demográfico (2023–2024).

3.3 SUPERVIVENCIA EMPRESARIAL Y BARRERAS

La evidencia empírica confirma que los negocios promovidos por inmigrantes en España presentan **tasas de supervivencia empresarial inferiores a las de los nacionales**, especialmente durante los primeros tres años de actividad, periodo crítico en el que se produce la mayor parte de cierres.

Entre los factores que explican esta mayor fragilidad empresarial se encuentran:

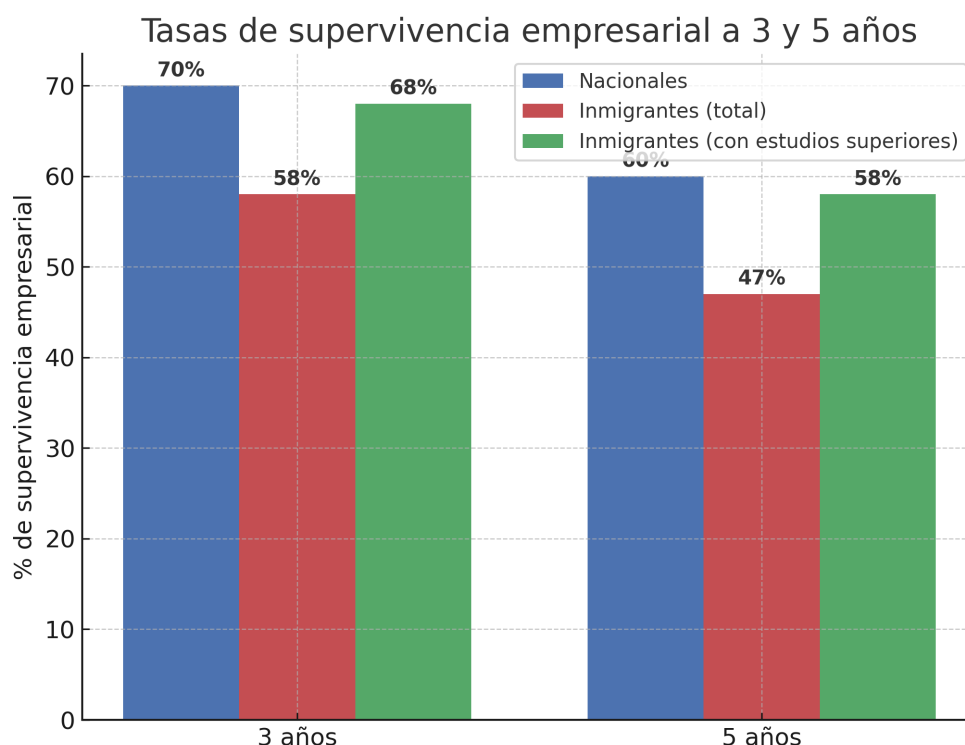
- Acceso limitado a financiación bancaria y crédito comercial**, derivado de la ausencia de avales, historial crediticio reducido o falta de garantías patrimoniales.
- Barreras lingüísticas y normativas**, que dificultan el cumplimiento fiscal, la gestión administrativa y el acceso a programas de subvención o ayudas públicas.
- Carencia de redes de confianza y menor capital social en los entornos de acogida**, lo que limita la generación de clientela estable y el acceso a redes empresariales consolidadas.

- d) **Dependencia de sectores de baja productividad y alta competencia**, como comercio minorista y hostelería, donde los márgenes de beneficio son reducidos y la tasa de fracaso empresarial elevada.

No obstante, los estudios académicos identifican también factores de resiliencia. En particular, el nivel educativo de los promotores inmigrantes ejerce un efecto protector más intenso que en el caso de autónomos nacionales: aquellos con estudios superiores muestran tasas de supervivencia comparables a las de los nacionales, lo que indica que la formación y la capacitación empresarial actúan como determinantes clave de éxito en el emprendimiento inmigrante.

Tabla 9 y Figura 7. Supervivencia empresarial de autónomos nacionales e inmigrantes

Horizonte temporal	Nacionales	Inmigrantes (total)	Inmigrantes con estudios superiores
3 años	70%	58%	68%
5 años	60%	47%	58%



Fuente: Elaboración propia a partir de datos del SEPE (2023–2024).

3.4 POTENCIAL DE DINAMISMO ECONÓMICO

A pesar de las barreras estructurales previamente identificadas, el autoempleo inmigrante se configura como un **vector de dinamismo económico y cohesión social en España**. Su impacto trasciende la inserción laboral individual y se proyecta sobre los entornos locales en tres dimensiones principales:

- A. REVITALIZACIÓN TERRITORIAL: el emprendimiento inmigrante contribuye a mantener la actividad comercial en barrios urbanos con riesgo de degradación y a **frenar procesos de despoblación en zonas rurales**, evitando la desertificación económica y fortaleciendo los vínculos comunitarios.
- B. DIVERSIFICACIÓN PRODUCTIVA: introduce nuevas ofertas de bienes y servicios, incluyendo productos étnicos, gastronomías y **modelos de negocio innovadores** que amplían la base económica local y favorecen la competitividad.
- C. EFECTOS MULTIPLICADORES EN EL EMPLEO: genera ocupación indirecta en cadenas de suministro, servicios auxiliares y actividades conexas, incrementando el valor añadido en los territorios de asentamiento y **reforzando el tejido empresarial de proximidad**.

En síntesis, el autoempleo inmigrante no puede interpretarse únicamente como una estrategia individual de inserción laboral, sino como un **mecanismo de resiliencia comunitaria** que sostiene y dinamiza los tejidos productivos locales. Su papel se alinea con los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) de la Agenda 2030, especialmente en lo relativo a trabajo decente, reducción de desigualdades y desarrollo territorial sostenible.

Tabla 10. Impacto del autoempleo inmigrante en la economía y la sociedad

Dimensión de impacto	Descripción	Contribución estimada
Revitalización territorial	Mantiene actividad comercial en barrios urbanos y frena la despoblación en zonas rurales	Alta
Diversificación productiva	Introduce nuevos bienes, servicios y modelos de negocio que amplían la oferta local	Alta
Efectos multiplicadores	Genera empleo indirecto en cadenas de suministro y servicios auxiliares	Media-Alta

4. SUPERVIVENCIA Y OBSTÁCULOS DEL AUTOEMPLEO INMIGRANTE

La evidencia comparada entre la población inmigrante y la nacional pone de manifiesto que el autoempleo de personas extranjeras en España enfrenta una brecha persistente de supervivencia empresarial. Los negocios promovidos por inmigrantes presentan **tasas de cierre significativamente más elevadas durante los tres primeros años** de actividad, periodo considerado crítico en términos de consolidación empresarial.

Este diferencial de vulnerabilidad se mantiene incluso cuando se controlan factores de carácter territorial, sectorial y personal, lo que indica la existencia de una fragilidad estructural del emprendimiento inmigrante. Entre los elementos que explican esta situación destacan:

- A. FACTORES INDIVIDUALES: limitaciones idiomáticas, menor densidad de redes sociales de apoyo, dificultades de homologación de títulos y carencias formativas en gestión empresarial.
- B. FACTORES ESTRUCTURALES: segmentación del mercado laboral, concentración en sectores de baja productividad y alta competencia, así como restricciones en el acceso a financiación y crédito comercial.

En conjunto, esta combinación de condicionantes sitúa a los negocios inmigrantes en una posición de **mayor exposición al fracaso temprano**, con implicaciones relevantes para la estabilidad del tejido empresarial y la integración socioeconómica de la población extranjera.

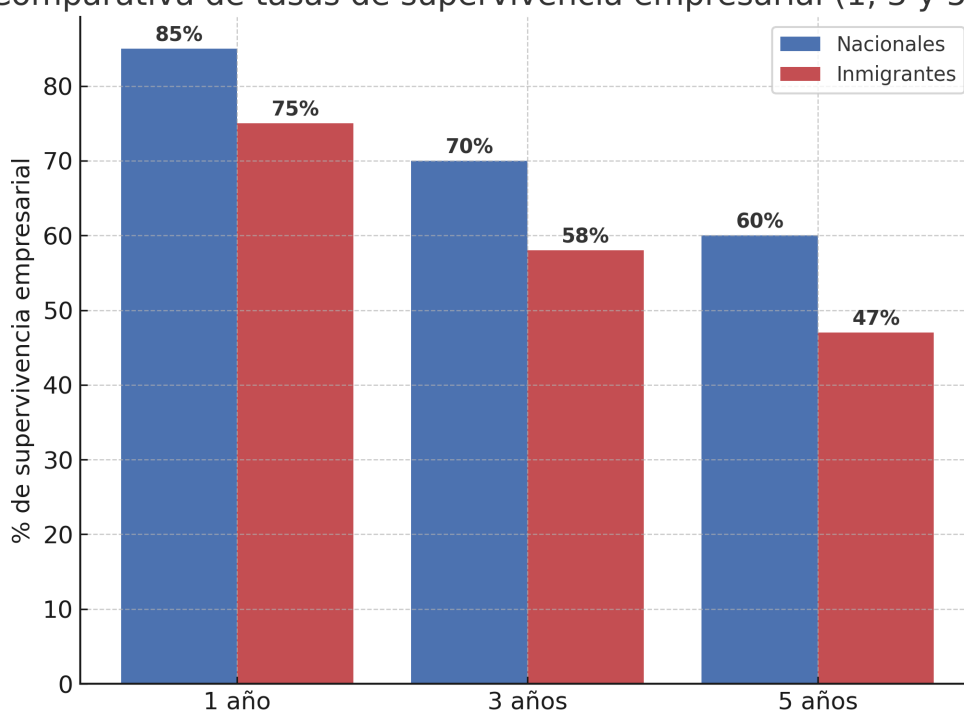
4.1 TASAS DE SUPERVIVENCIA EMPRESARIAL

- A. Los estudios disponibles confirman que la probabilidad de supervivencia de un negocio inmigrante es **entre 10 y 15 puntos inferior** a la de los emprendimientos nacionales en horizontes de 3 a 5 años.
- B. Esta brecha se observa en todas las comunidades autónomas, aunque con mayor intensidad en las **regiones de menor densidad migratoria**, donde el capital social y comunitario es más débil.
- C. El nivel educativo de los promotores inmigrantes ejerce un efecto protector más acusado que en los nacionales: **los inmigrantes con estudios superiores presentan tasas de supervivencia empresarial comparables a las de los autónomos españoles**, lo que confirma la importancia de la formación y las competencias transversales como determinantes de éxito.

Tabla 11 y Figura 8. Supervivencia empresarial comparada (nacionales vs inmigrantes)

Horizonte temporal	Supervivencia nacionales	Supervivencia inmigrantes
1 año	85%	75%
3 años	70%	58%
5 años	60%	47%

Comparativa de tasas de supervivencia empresarial (1, 3 y 5 años)



Fuente: Elaboración propia a partir de datos del SEPE (2023–2024).

4.2 PRINCIPALES OBSTÁCULOS DETECTADOS

El análisis de los informes más recientes (SEPE, OIM, CES, Libro Blanco del Trabajo Autónomo) permite identificar un conjunto de barreras recurrentes que condicionan la viabilidad y sostenibilidad del autoempleo inmigrante en España:

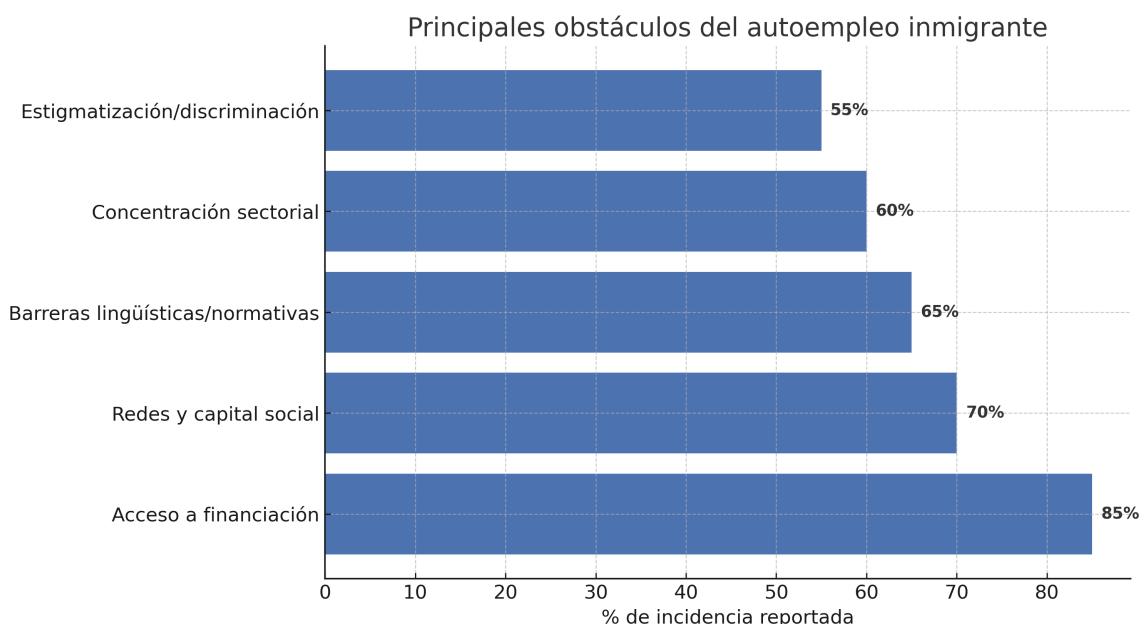
1. **ACCESO LIMITADO A FINANCIACIÓN:** dificultades derivadas de la ausencia de historial crediticio, avales y garantías patrimoniales, lo que restringe el acceso al crédito bancario y a instrumentos de apoyo financiero.

2. DÉFICIT DE REDES DE CONFIANZA Y CAPITAL SOCIAL: menor inserción en los entornos de acogida, que limita la captación de clientela inicial y las posibilidades de expansión del negocio.
3. BARRERAS LINGÜÍSTICAS Y DESCONOCIMIENTO NORMATIVO: obstáculos en la tramitación administrativa, el cumplimiento de obligaciones fiscales y de cotización, así como en el acceso a subvenciones y programas públicos.
4. CONCENTRACIÓN SECTORIAL EN ACTIVIDADES DE BAJA PRODUCTIVIDAD Y ALTA COMPETENCIA: predominio en comercio minorista, hostelería y cuidados, sectores con márgenes ajustados, fuerte rotación y elevada exposición a crisis económicas.
5. ESTIGMATIZACIÓN Y DISCRIMINACIÓN: actitudes de desconfianza por parte de clientes, proveedores y entidades financieras, que generan un entorno empresarial menos favorable y condicionan la estabilidad de los negocios.

En conjunto, estos factores explican la menor tasa de supervivencia empresarial del autoempleo inmigrante y ponen de relieve la **necesidad de políticas específicas de apoyo**, centradas en el acceso a financiación, la formación en gestión, la reducción de barreras normativas y la lucha contra la discriminación.

Tabla 12 y Figura 9. Principales obstáculos del autoempleo inmigrante

Categoría	Descripción	Incidencia estimada
Financieros	Dificultad de acceso a crédito, avales y garantías patrimoniales	Alta (85%)
Sociales	Déficit de redes de confianza y capital social en entornos locales	Alta (70%)
Normativos	Barreras lingüísticas y desconocimiento administrativo-fiscal	Media-Alta (65%)
Sectoriales	Concentración en actividades de baja productividad y alta competencia	Media (60%)
Culturales	Estigmatización y discriminación en clientes, proveedores y bancos	Media (55%)



Fuente: Elaboración propia a partir de SEPE, OIM, CES y estudios especializados (2023–2024).

4.3 FACTORES DE RIESGO INTERSECCIONALES

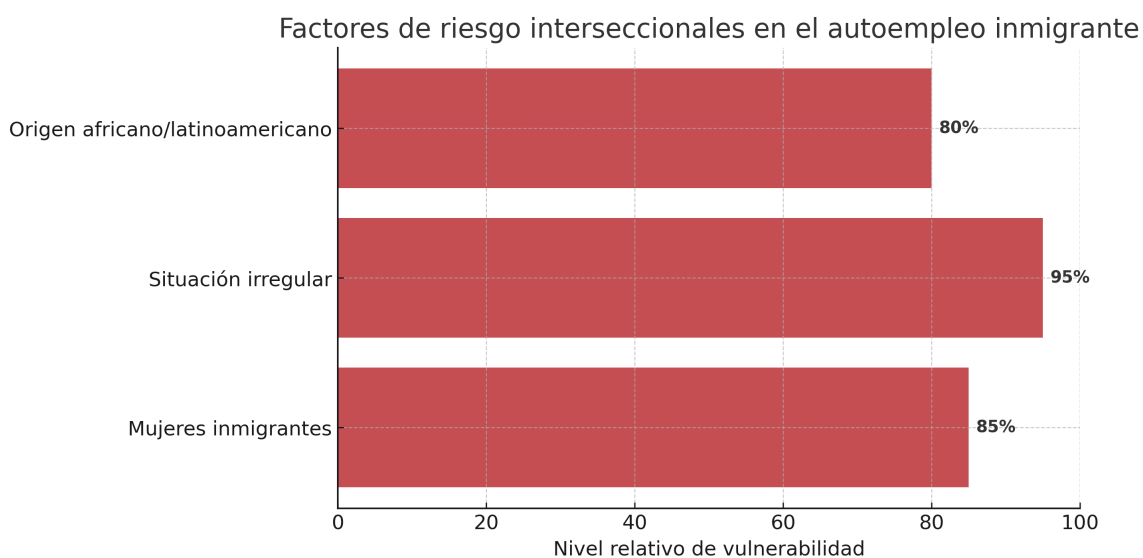
La vulnerabilidad del autoempleo inmigrante no afecta de manera homogénea a toda la población extranjera, sino que **se intensifica en determinados colectivos**, donde confluyen múltiples dimensiones de desigualdad:

- A. **MUJERES INMIGRANTES:** enfrentan simultáneamente discriminación de género, origen y situación administrativa. Su inserción se concentra en sectores de baja protección (cuidados, empleo doméstico y hostelería) con **alta incidencia de economía sumergida**, elevada rotación y limitado acceso a derechos laborales y sociales.
- B. **PERSONAS EN SITUACIÓN ADMINISTRATIVA IRREGULAR:** carecen de acceso a programas de apoyo institucional y a instrumentos de financiación, además de sufrir restricciones legales para abrir negocios de manera formal. Como resultado, se ven obligadas a recurrir a la **economía informal**, lo que incrementa su exposición a la vulnerabilidad.
- C. **TRABAJADORES DE ORIGEN AFRICANO Y LATINOAMERICANO:** presentan tasas de desempleo y fracaso empresarial superiores a las de otros colectivos inmigrantes, consecuencia de desigualdades estructurales **vinculadas a estereotipos, racismo** y concentración en sectores precarizados.

En suma, estos grupos constituyen los núcleos de mayor riesgo dentro del autoempleo inmigrante, lo que demanda políticas específicas con enfoque interseccional, capaces de integrar simultáneamente las variables de género, origen y situación administrativa en el diseño de medidas de apoyo y acompañamiento empresarial.

Tabla 13 y Figura 10. Factores de riesgo interseccionales en el autoempleo inmigrante

Colectivo	Características principales	Nivel de vulnerabilidad
Mujeres inmigrantes	Triple discriminación (género, origen, situación administrativa); inserción en cuidados, doméstico y hostelería	Alta (85%)
Personas en situación irregular	Sin acceso a programas institucionales ni crédito; restricciones legales para emprender	Muy Alta (95%)
Africanos y latinoamericanos	Mayores tasas de paro y fracaso empresarial; exposición a racismo y precariedad estructural	Alta (80%)



Fuente: Elaboración propia.

4.4 COMPARATIVA 2023–2024

Los registros del SEPE muestran que, entre 2023 y 2024, se produjo una leve mejora en la afiliación de autónomos extranjeros, con un incremento cercano al 3%, lo que confirma la resiliencia del colectivo incluso en un contexto de desaceleración económica general.

No obstante, esta evolución positiva se acompaña de **dinámicas contradictorias**:

- A. AUMENTO DEL PARO REGISTRADO: la tasa de desempleo entre inmigrantes pasó del 16% en 2023 al 17% en 2024, evidenciando la persistencia de una mayor vulnerabilidad frente a la coyuntura económica.
- B. ELEVADA ROTACIÓN CONTRACTUAL: se mantiene el predominio de empleos temporales y a tiempo parcial, lo que obliga a un número creciente de inmigrantes a recurrir al autoempleo como estrategia defensiva de inserción laboral.
- C. BRECHA DE ESTABILIDAD EMPRESARIAL: los negocios inmigrantes continúan mostrando una mayor propensión al cierre temprano respecto a los promovidos por nacionales, sin que se haya observado una reducción significativa de esta diferencia.

En conjunto, los indicadores sugieren que el autoempleo inmigrante avanza en términos cuantitativos, pero **sin superar aún los déficits estructurales** de estabilidad y calidad que condicionan su pleno desarrollo.

En conclusión, el autoempleo inmigrante constituye un motor de inserción laboral y dinamismo económico, pero opera bajo una doble vulnerabilidad: por un lado, la precariedad estructural de los sectores en los que se concentra; por otro, las limitaciones de acceso a recursos financieros, normativos y sociales. La combinación de ambos factores explica la menor tasa de supervivencia empresarial y refuerza la necesidad de políticas específicas de apoyo, orientadas a financiación inclusiva, **acompañamiento técnico** y fortalecimiento de redes comunitarias.

Tabla 14. Comparativa de indicadores del autoempleo inmigrante (2023–2024)

Indicador	2023	2024	Variación
Afiliación RETA (autónomos extranjeros)	390.000	400.000	+3%
Tasa de paro inmigrante	16%	17%	+1 pp
Supervivencia empresarial (3 años)	58%	58%	–

5. PERSPECTIVA DE GÉNERO: MUJERES INMIGRANTES AUTÓNOMAS

Las mujeres inmigrantes constituyen uno de los colectivos más relevantes y, al mismo tiempo, más expuestos a la vulnerabilidad dentro del autoempleo en España. Su inserción laboral está condicionada por una **triple discriminación** interseccional:

- A. DE GÉNERO, derivada de la concentración en sectores feminizados y de baja valoración social.
- B. DE ORIGEN, asociada a estereotipos, barreras culturales y discriminación en el mercado laboral.
- C. DE SITUACIÓN ADMINISTRATIVA, en aquellos casos en los que la irregularidad limita el acceso a derechos, programas de apoyo y redes de protección institucional.

Esta combinación de factores sitúa a las mujeres inmigrantes en un espacio de **mayor precariedad estructural y exposición a la economía informal**, restringiendo tanto su acceso a derechos laborales como sus posibilidades de movilidad social y económica ascendente.

Tabla 15. Triple discriminación en el autoempleo de mujeres inmigrantes

Eje de discriminación	Manifestaciones principales	Consecuencias en el autoempleo
Género	Concentración en sectores feminizados (cuidados, doméstico, hostelería); baja valoración social; escasa protección laboral	Precariedad, falta de reconocimiento profesional, ingresos limitados
Origen	Estereotipos culturales y raciales; discriminación en acceso a clientes, proveedores e instituciones; menor capital relacional	Dificultad de expansión empresarial, menor acceso a redes de apoyo, aislamiento económico
Situación administrativa	Irregularidad documental; obstáculos legales para registrar negocios o acceder a programas de apoyo	Inserción en economía informal, ausencia de protección social, mayor exposición a riesgos laborales y jurídicos

5.1 SECTORES DE INSERCIÓN PREDOMINANTE

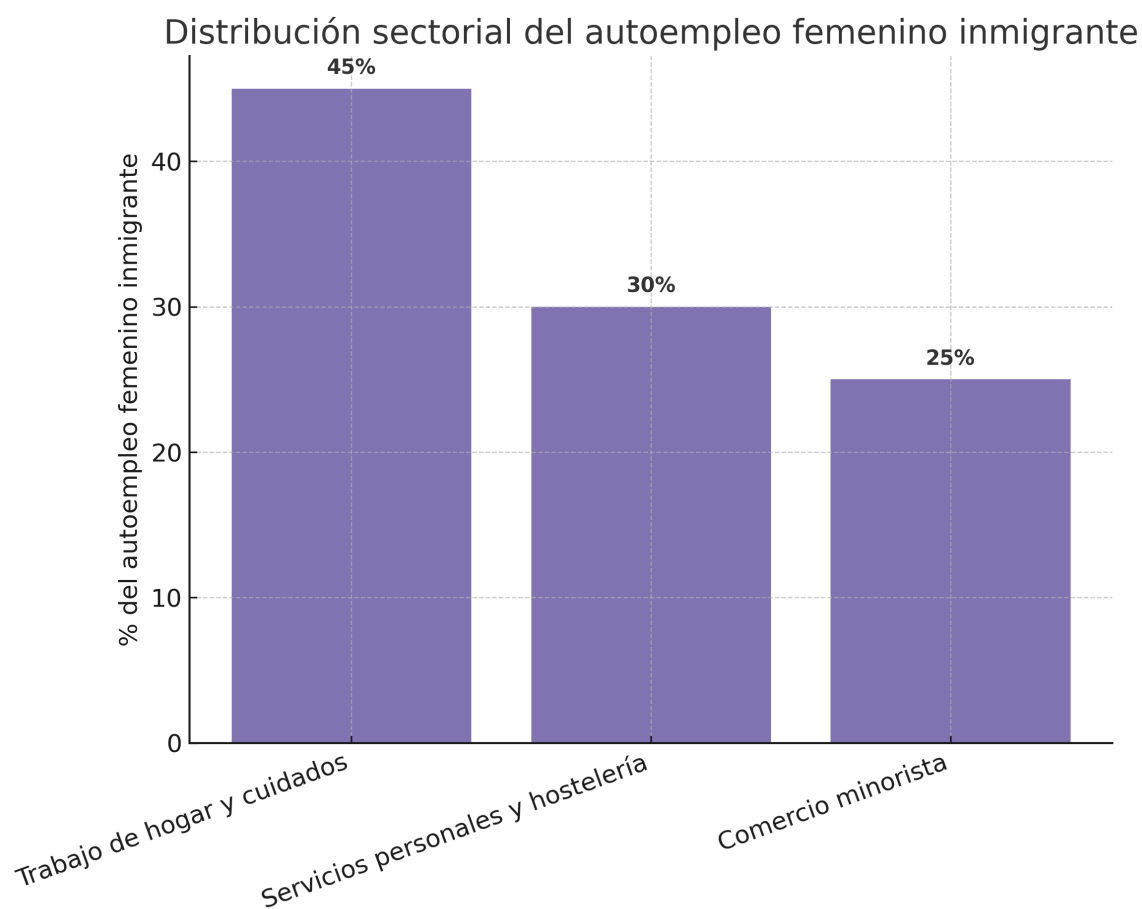
La actividad autónoma de las mujeres inmigrantes se concentra en sectores feminizados, de baja regulación y **elevada vulnerabilidad socioeconómica**, lo que condiciona tanto su estabilidad como sus oportunidades de desarrollo profesional. Los principales ámbitos son:

- A. **TRABAJO DE HOGAR Y CUIDADOS:** constituye un sector esencial para la sostenibilidad del bienestar social y para cubrir los déficits estructurales del Estado de Bienestar. Sin embargo, permanece históricamente excluido de la plena equiparación de derechos laborales y de Seguridad Social, con alta incidencia de economía sumergida y contratos informales.
- B. **SERVICIOS PERSONALES Y HOSTELERÍA:** representan un espacio con alta competencia y bajos márgenes de rentabilidad, donde predominan las condiciones de inestabilidad económica y una elevada rotación.
- C. **COMERCIO MINORISTA Y NEGOCIOS DE CERCANÍA:** incluyen pequeños comercios étnicos vinculados a la alimentación, la restauración y los productos culturales. Esta vía de autoempleo constituye una estrategia frecuente entre mujeres de origen latinoamericano, africano y asiático, aunque con limitadas perspectivas de expansión.

Este patrón confirma que la feminización del autoempleo inmigrante no responde a una libre elección individual, sino a la existencia de **condicionantes estructurales** que restringen el acceso a sectores de mayor productividad y valor añadido, reforzando la reproducción de desigualdades de género y origen en el mercado laboral.

Tabla 16 y Figura 11. Distribución sectorial del autoempleo femenino inmigrante

Sector	Características principales	Peso relativo
Trabajo de hogar y cuidados	Cobertura de déficits del bienestar social; alta informalidad; exclusión de derechos plenos	45%
Servicios personales y hostelería	Alta competencia; bajos márgenes de rentabilidad; inestabilidad económica	30%
Comercio minorista	Pequeños negocios étnicos (alimentación, restauración, productos culturales)	25%



Fuente: Elaboración propia a partir de SEPE (2023–2024).

5.2 CONDICIONES LABORALES Y SOCIALES

Los estudios recientes ponen de relieve que una proporción significativa de mujeres inmigrantes autónomas desarrolla su actividad en condiciones de **invisibilización y desprotección institucional**, lo que refuerza su vulnerabilidad socioeconómica. Entre los elementos más destacados figuran:

- a) ALTA INCIDENCIA DE EMPLEO SUMERGIDO: particularmente en el trabajo doméstico y de cuidados, donde persiste una elevada informalidad contractual.
- b) COBERTURA INSUFICIENTE DE PRESTACIONES SOCIALES: la dificultad para acreditar cotizaciones continuas, en un contexto de pluriactividad e intermitencia laboral, limita el acceso a prestaciones de desempleo y seguridad social.
- c) MAYOR EXPOSICIÓN AL PARO DE LARGA DURACIÓN: las mujeres inmigrantes registran tasas superiores a las de las mujeres nacionales, lo que refleja un acceso más precario y frágil al mercado de trabajo.
- d) SOBRECARGA DE CUIDADOS FAMILIARES PROPIOS: la doble carga de trabajo no remunerado y actividad autónoma restringe las posibilidades de formación, capacitación digital y expansión empresarial.

En conjunto, estas condiciones revelan un escenario donde las mujeres inmigrantes soportan una **doble precariedad**: la de sus propios negocios y la derivada de la insuficiente protección institucional.

5.3 OBSTÁCULOS ESPECÍFICOS

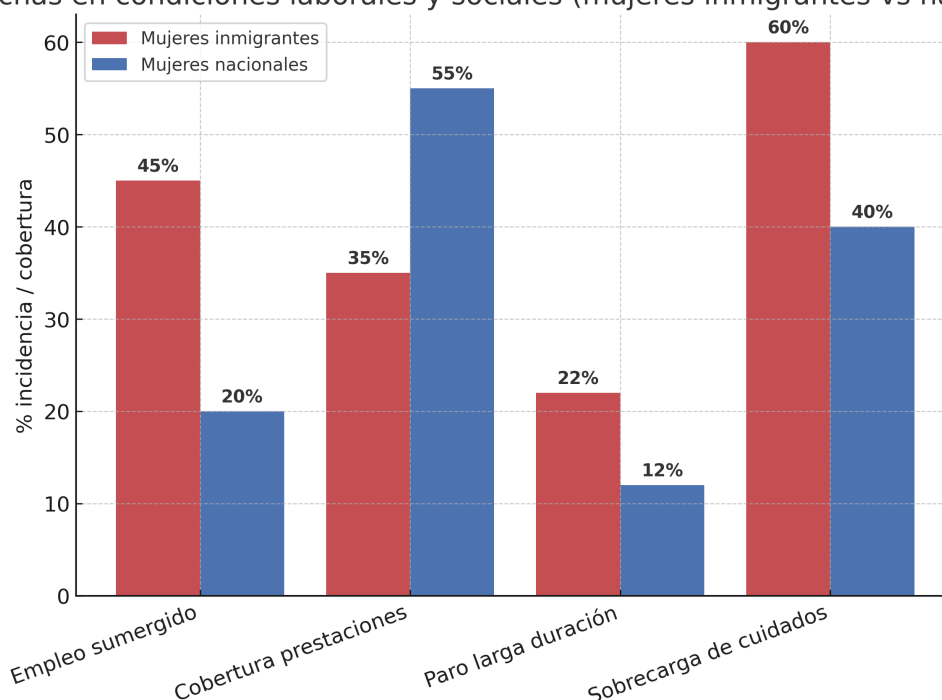
Las mujeres inmigrantes autónomas enfrentan barreras adicionales respecto a los hombres inmigrantes y a las mujeres nacionales:

- a) Dificultades para la **homologación de títulos y cualificaciones profesionales**, lo que las empuja a desempeñar actividades por debajo de su nivel formativo real.
- b) **Acceso limitado a financiación** y redes de apoyo empresarial, que las obliga a depender de circuitos informales o familiares.
- c) Racismo y **discriminación interseccional**, que afectan tanto a la captación de clientela como a la relación con proveedores e instituciones públicas.
- d) Alta incidencia de **inseguridad administrativa**, incluyendo contratos verbales, ausencia de representación sindical y exposición a abusos laborales.

Tabla 17 y Figura 12. Condiciones laborales y sociales de mujeres inmigrantes autónomas

Condición	Mujeres inmigrantes autónomas	Mujeres nacionales
Empleo sumergido	45% (alta incidencia en cuidados y doméstico)	20%
Cobertura de prestaciones	35% con acceso efectivo	55% con acceso efectivo
Paro de larga duración	22%	12%
Sobrecarga de cuidados	60% (doble carga laboral y familiar)	40%

Brechas en condiciones laborales y sociales (mujeres inmigrantes vs nacionales)



Fuente: Elaboración propia a partir de DE1924 (2023–2024).

5.4 APORTACIONES Y RESILIENCIA

Pese al panorama de vulnerabilidad descrito en los apartados anteriores, **las mujeres inmigrantes autónomas desempeñan un papel estratégico** en la sostenibilidad económica y social de España. Su aportación se manifiesta en varias dimensiones:

- SOSTENIMIENTO DEL SISTEMA DE CUIDADOS:** cubren déficits estructurales que el mercado nacional no absorbe, garantizando la continuidad de servicios esenciales en el ámbito doméstico, asistencial y sanitario.

- b) CREACIÓN DE REDES COMUNITARIAS Y COOPERATIVAS: son protagonistas en el desarrollo de iniciativas de economía social en áreas urbanas, contribuyendo a reforzar la integración económica y cultural de comunidades migrantes.
- c) RESILIENCIA LABORAL Y CAPACIDAD ADAPTATIVA: combinan autoempleo con empleo asalariado para asegurar ingresos mínimos y estabilidad familiar, lo que refleja una estrategia de diversificación frente a la precariedad.
- d) CONTRIBUCIÓN DEMOGRÁFICA Y TERRITORIAL: su papel resulta fundamental en territorios con riesgo de despoblación y envejecimiento poblacional, donde sostienen hogares, cuidados y servicios, aportando cohesión y sostenibilidad social.

En síntesis, las mujeres inmigrantes autónomas no solo constituyen un colectivo vulnerable, sino también un **vector de resiliencia y sostenibilidad**, cuya contribución trasciende lo estrictamente económico y alcanza a la cohesión territorial y la respuesta a la crisis demográfica.

Tabla 18. Aportaciones y resiliencia de las mujeres inmigrantes autónomas

Dimensión	Descripción	Relevancia estimada
Sistema de cuidados	Cobertura de déficits estructurales en hogar, asistencia y sanidad	Muy alta (90%)
Redes comunitarias	Creación de iniciativas cooperativas y de apoyo mutuo en áreas urbanas	Alta (70%)
Resiliencia laboral	Combinación de autoempleo y empleo asalariado para estabilidad de ingresos	Alta (80%)
Sostenibilidad demográfica	Sostenimiento de hogares y servicios en territorios en riesgo de despoblación	Alta (75%)

Fuente: Elaboración propia a partir de Observatorio Demográfico y DE1924 (2023–2024).

5.5 CLAVES DE ACTUACIÓN

Para avanzar hacia la igualdad efectiva en el autoempleo de las mujeres inmigrantes, las políticas públicas deben reconocer su papel estratégico y **garantizar su integración** plena en condiciones de equidad. Entre las medidas prioritarias destacan:

- a) **RECONOCIMIENTO Y DIGNIFICACIÓN DEL TRABAJO DE HOGAR Y CUIDADOS:** consolidar este ámbito como sector esencial, garantizando la equiparación plena de derechos laborales y de Seguridad Social.
- b) **ACCESO A FORMACIÓN Y HOMOLOGACIÓN DE COMPETENCIAS:** promover programas de formación profesional y digital, junto con la homologación de títulos extranjeros y el diseño de itinerarios de emprendimiento específicamente dirigidos a mujeres inmigrantes.
- c) **INSTRUMENTOS FINANCIEROS INCLUSIVOS:** desarrollar mecanismos como microcréditos, fondos rotatorios y cooperativas de crédito, orientados a facilitar la consolidación de negocios de pequeña escala y reducir la dependencia de circuitos informales.
- d) **PROGRAMAS DE ACOMPAÑAMIENTO Y MENTORÍA:** impulsar iniciativas que integren la perspectiva de género, migración y emprendimiento, favoreciendo la creación de redes de apoyo horizontales y comunitarias que refuercen la sostenibilidad empresarial.

En conclusión, las mujeres inmigrantes autónomas sostienen sectores invisibilizados pero esenciales para el funcionamiento económico y social de España. Reconocer y potenciar su aportación no constituye únicamente un imperativo de justicia laboral y equidad de género, sino también un requisito estratégico para la sostenibilidad económica y demográfica del país en el horizonte 2030.

Tabla 19. Claves de actuación para el autoempleo femenino inmigrante

Eje de actuación	Medidas prioritarias	Prioridad estimada
Derechos laborales	Reconocimiento y dignificación del trabajo de hogar y cuidados; plena equiparación de derechos laborales y de Seguridad Social	Muy alta (95%)
Formación y homologación	Acceso a formación profesional y digital; homologación de títulos; programas de emprendimiento específicos	Alta (85%)
Inclusión financiera	Microcréditos, fondos rotatorios, cooperativas de crédito para consolidar negocios de pequeña escala	Alta (80%)
Redes de apoyo	Programas de acompañamiento y mentoría con perspectiva de género y migración	Media-Alta (75%)

6. IMPACTO ECONÓMICO Y SOCIAL

El autoempleo inmigrante genera un impacto económico y social significativo en España, tanto por su contribución directa a la actividad productiva como por su papel en la sostenibilidad demográfica y la cohesión territorial. Más allá de su relevancia numérica, el emprendimiento autónomo de las personas extranjeras constituye un factor clave en la resiliencia de comunidades locales y en la diversificación del tejido productivo.

6.1 CONTRIBUCIÓN ECONÓMICA

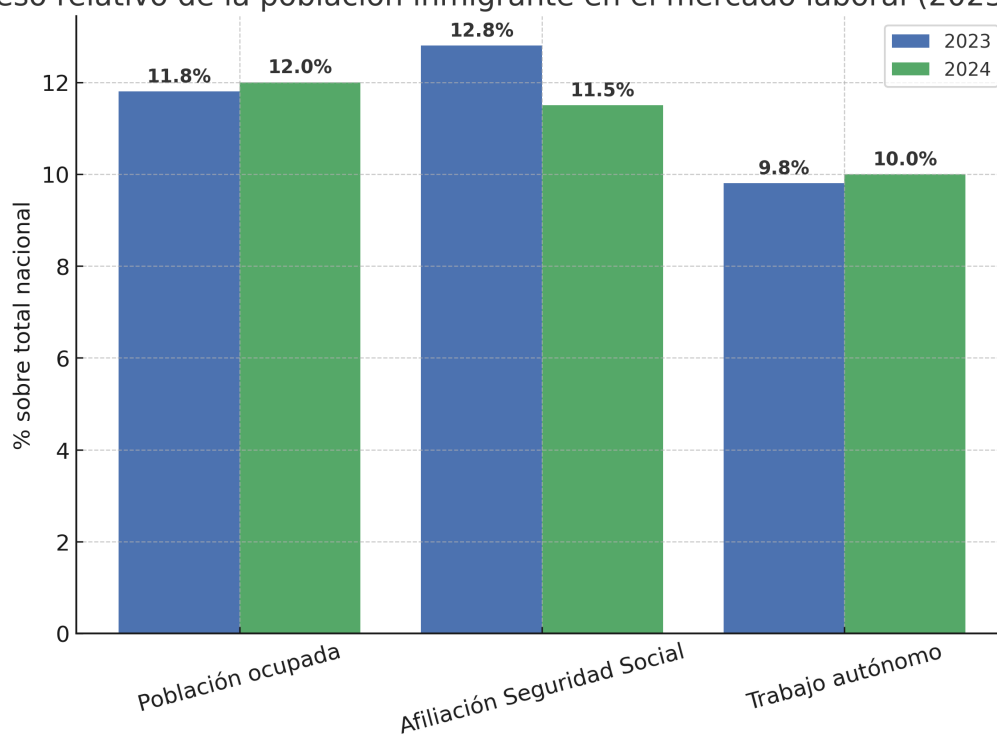
La población extranjera se ha consolidado como un pilar estructural del mercado laboral español, tanto en el empleo asalariado como en el trabajo autónomo:

- A. En 2024, las personas extranjeras representaban en torno al 12% de la población ocupada y el 11,5% de la afiliación total a la Seguridad Social, confirmando su **relevancia cuantitativa en el mercado laboral** español (*Informe del Mercado de Trabajo de las Personas Extranjeras, 2024*).
- B. Los cerca de 400.000 inmigrantes autónomos suponen aproximadamente el 10% del total de trabajadores por cuenta propia, con una presencia **especialmente creciente en sectores de servicios y comercio minorista**, caracterizados por menores barreras de entrada y elevada demanda social.
- C. La actividad emprendedora inmigrante desempeña un papel estratégico en la **revitalización de economías locales**: en barrios urbanos afectados por procesos de degradación comercial, estos negocios sostienen el comercio de proximidad y generan empleo indirecto en cadenas de suministro. En zonas rurales, su presencia ayuda a mitigar procesos de despoblación, sosteniendo actividades agrícolas y de cuidados (*Inf0219*).
- D. Más allá del empleo directo, el autoempleo inmigrante contribuye a la diversificación de la oferta de bienes y servicios, introduciendo nuevos productos, gastronomías y **modelos de negocio que enriquecen la base productiva** y aportan dinamismo a las comunidades locales.

Tabla 20 y Figura 13. Contribución económica de la población inmigrante

Indicador	2023	2024	Evolución
Población ocupada (%)	11,8%	12,0%	+0,2 pp
Afiliación a la Seguridad Social (%)	12,8%	11,5%	-1,3 pp
Trabajo autónomo (%)	9,8%	10,0%	+0,2 pp

Peso relativo de la población inmigrante en el mercado laboral (2023-2024)



Fuente: Elaboración propia a partir de SEPE e Informe del Mercado de Trabajo de las Personas Extranjeras (2023-2024).

6.2 COHESIÓN SOCIAL Y TERRITORIAL

La inmigración, y en particular el autoempleo, desempeña un papel estratégico en la sostenibilidad demográfica y territorial en España, con impactos diferenciados según el contexto:

- A. Elevada participación en comunidades con fuerte presencia migratoria: en **Baleares, Madrid, Cataluña y Comunidad Valenciana**, las personas inmigrantes representan más del 20% de la población ocupada, alcanzando en Baleares casi un tercio del total (*Observatorio Demográfico, 2024*).

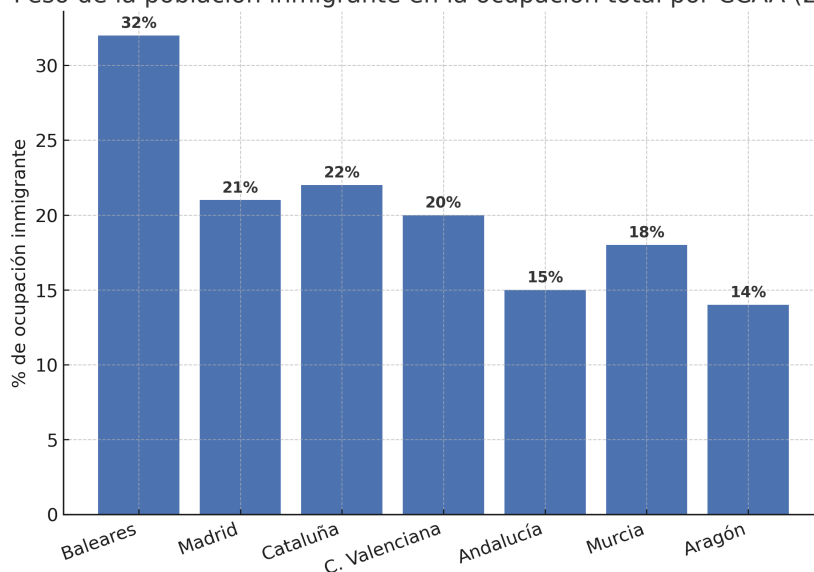
- B. Contribución en zonas rurales: en territorios de **Andalucía, Murcia y Aragón**, el asentamiento de inmigrantes autónomos resulta esencial para sostener actividades vinculadas a la agricultura intensiva, la hostelería local y los servicios de cuidados, compensando el impacto del envejecimiento poblacional y la despoblación rural.
- C. Redes comunitarias y empresariales: el autoempleo inmigrante favorece la creación de **estructuras de integración cultural y económica**, que actúan como soporte de cohesión social en entornos de alta diversidad, contribuyendo a reducir tensiones asociadas a la exclusión laboral o la marginación.

En síntesis, el autoempleo inmigrante no solo cubre déficits de mano de obra, sino que constituye un **vector de equilibrio territorial y cohesión social**, reforzando la sostenibilidad de regiones con retos demográficos y económicos críticos.

Tabla 21 y Figura 14. Peso de la población inmigrante en la ocupación por CCAA (2024)

Comunidad Autónoma	% de ocupación inmigrante (2024)
Baleares	32%
Madrid	21%
Cataluña	22%
C. Valenciana	20%
Andalucía	15%
Murcia	18%
Aragón	14%

Peso de la población inmigrante en la ocupación total por CCAA (2024)



Fuente: Elaboración propia a partir de Observatorio Demográfico (2024).

6.3 LIMITACIONES Y DESIGUALDADES

A pesar de su creciente relevancia en el mercado laboral, el autoempleo inmigrante continúa condicionado por un conjunto de **brechas estructurales** que restringen su potencial de desarrollo:

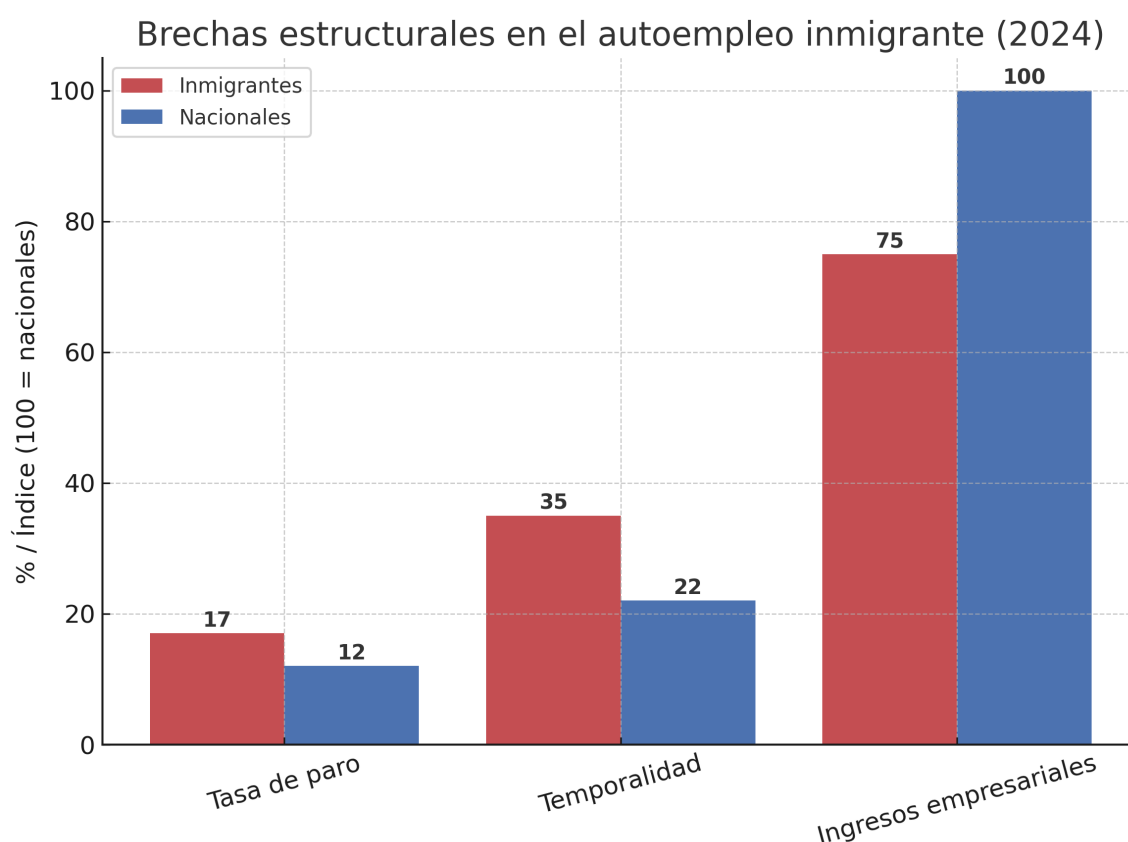
- a) **TASAS DE PARO ELEVADAS Y MAYOR ROTACIÓN LABORAL:** en 2024, el desempleo de la población inmigrante se situó en el 17%, frente al 12% de la población nacional, con mayor incidencia de contratos temporales y empleos a tiempo parcial. Este patrón refleja una inserción más vulnerable y expuesta a la precariedad cíclica.
- b) **SEGMENTACIÓN OCUPACIONAL:** los inmigrantes se concentran en sectores de menor cualificación —comercio minorista, hostelería, construcción, cuidados—, caracterizados por alta temporalidad y escasas oportunidades de movilidad ascendente.
- c) **BRECHA DE RENTABILIDAD EMPRESARIAL Y SALARIAL:** los autónomos inmigrantes mantienen niveles de ingresos y beneficios inferiores a los de nacionales, sin que esta brecha se reduzca con el tiempo, lo que indica la existencia de techos estructurales en las trayectorias profesionales (*Observatorio Demográfico, 2024*).

- d) **DESIGUALDAD DE GÉNERO:** las mujeres inmigrantes enfrentan una doble precarización al concentrarse en sectores invisibilizados (hogar y cuidados), donde persisten altos niveles de informalidad, escasa protección social y bajo reconocimiento económico y social (DE1924).

En conjunto, estas limitaciones muestran que el autoempleo inmigrante **no alcanza todavía condiciones de igualdad** respecto a la población nacional, lo que exige políticas específicas orientadas a reducir brechas de inserción, rentabilidad y protección social.

Tabla 22 y Figura 15. Brechas estructurales en el autoempleo inmigrante (2024)

Brecha	Inmigrantes	Nacionales
Tasa de paro	17%	12%
Temporalidad laboral	35%	22%
Ingresos empresariales (índice)	75	100
Brecha de género (sectores cuidados/doméstico)	Alta incidencia de informalidad y baja protección	Menor exposición relativa



Fuente: Elaboración propia a partir de Observatorio Demográfico y DE1924 (2024).

6.4 INNOVACIÓN Y RESILIENCIA

Más allá de su peso cuantitativo en empleo y afiliación, el autoempleo inmigrante aporta un valor añadido cualitativo en términos de **innovación social**, resiliencia comunitaria y sostenibilidad:

- A. NUEVAS CULTURAS EMPRESARIALES: incorpora estrategias adaptativas basadas en la innovación de productos, el **conocimiento transnacional** y la flexibilidad en la gestión, generando modelos de negocio híbridos que combinan prácticas locales y globales.
- B. RESILIENCIA ECONÓMICA Y COMUNITARIA: favorece la **diversificación de la base productiva** en comunidades locales, reduciendo la dependencia de sectores tradicionales o estacionales y actuando como amortiguador frente a crisis económicas.
- C. CONTRIBUCIÓN A LOS OBJETIVOS DE DESARROLLO SOSTENIBLE (ODS): impacta directamente en los ODS 8 (trabajo decente y crecimiento económico), 10 (reducción de desigualdades) y 11 (ciudades y comunidades sostenibles), consolidando el autoempleo inmigrante como vector de alineación con la Agenda 2030.

El impacto del autoempleo inmigrante trasciende lo estrictamente laboral. Refuerza la sostenibilidad demográfica, dinamiza economías locales y **aporta resiliencia en contextos de incertidumbre**. No obstante, su potencial solo puede desplegarse plenamente si se reducen las brechas de precariedad y segmentación, y si se reconoce explícitamente su papel estratégico en el conjunto de la economía española.

Tabla 23. Innovación y resiliencia del autoempleo inmigrante

Dimensión	Descripción	Relevancia estimada
Innovación empresarial	Introducción de nuevas culturas empresariales, flexibilidad en gestión y productos transnacionales	Muy alta (85%)
Resiliencia comunitaria	Diversificación de la base productiva y amortiguación frente a crisis locales y sectoriales	Alta (80%)
Contribución ODS	Impacto en ODS 8 (trabajo decente), ODS 10 (reducción desigualdades) y ODS 11 (cohesión territorial)	Alta (75%)

7. RETOS Y OPORTUNIDADES 2025–2030

El autoempleo inmigrante en España se encuentra en una encrucijada estratégica. Por un lado, constituye un vector de dinamismo económico y social, con capacidad para revitalizar territorios y diversificar la economía. Por otro, persisten vulnerabilidades estructurales —segmentación ocupacional, precariedad, falta de financiación y menor supervivencia empresarial— que limitan su consolidación. De cara al **horizonte 2030**, es posible identificar **cuatro ejes clave de retos y oportunidades**.

7.1 PROFESIONALIZACIÓN Y RECONOCIMIENTO SECTORIAL

RETO:

La **concentración del autoempleo inmigrante en sectores de baja productividad**, como cuidados, trabajo doméstico y hostelería, junto con la alta incidencia de informalidad laboral y el escaso reconocimiento social, mantiene a este colectivo en posiciones frágiles, con limitadas oportunidades de movilidad ascendente.

OPORTUNIDADES:

- A. PROFESIONALIZACIÓN DEL SECTOR DE CUIDADOS: avanzar en la homologación de competencias, la creación de **cualificaciones oficiales** y el desarrollo de programas de acreditación laboral, reconociendo el carácter estratégico de esta actividad.
- B. FORMACIÓN ESPECIALIZADA: impulsar **itinerarios formativos** en competencias digitales, gestión empresarial y transición verde, diseñados específicamente para la población inmigrante autónoma.
- C. DIGNIFICACIÓN DEL TRABAJO DE HOGAR Y CUIDADOS: promover su reconocimiento como sector esencial, **garantizando derechos laborales** y de Seguridad Social equiparables al resto de actividades productivas (DE1924).

En suma; la **profesionalización de estos sectores** constituye una condición necesaria para transformar la vulnerabilidad actual en una oportunidad de desarrollo inclusivo, alineada con la Agenda 2030 y la Estrategia Española de Economía Social.

7.2 ACCESO A FINANCIACIÓN Y SERVICIOS DE APOYO

RETO:

Las personas inmigrantes autónomas continúan enfrentando **barreras significativas en el acceso a crédito bancario**, instrumentos de financiación pública y redes de confianza empresarial. Estas dificultades afectan especialmente a la fase inicial de los proyectos, donde la falta de avales, garantías patrimoniales o historial crediticio limita su viabilidad y consolidación.

OPORTUNIDADES:

- A. INSTRUMENTOS FINANCIEROS INCLUSIVOS: creación de mecanismos adaptados como **microcréditos**, fondos de garantía y cooperativas de crédito, orientados a reducir las barreras de entrada y facilitar liquidez a pequeña escala.
- B. ACOMPAÑAMIENTO EMPRESARIAL ESPECÍFICO: refuerzo de incubadoras de negocio, viveros y **programas de mentoría dirigidos a personas inmigrantes autónomas**, con especial atención a barrios urbanos con alta concentración migrante y territorios rurales en riesgo de despoblación (*autoempleo_bellido_IR_2022_N52*).
- C. IMPULSO DE LA ECONOMÍA SOCIAL Y COOPERATIVA: promoción de marcos colectivos que permitan compartir riesgos, **incrementar la capacidad negociadora** y reducir la vulnerabilidad individual en entornos de alta competencia y baja rentabilidad.

En definitiva; la **mejora del acceso a financiación y apoyo institucional** constituye un factor crítico para incrementar la supervivencia empresarial del autoempleo inmigrante, con un efecto directo sobre la cohesión social y territorial.

7.3 INCLUSIÓN Y REDUCCIÓN DE BRECHAS

RETO:

La población inmigrante mantiene tasas de paro superiores a la media nacional, **menores niveles de supervivencia empresarial y brechas salariales persistentes**, lo que configura un auténtico “techo de cristal” en el emprendimiento autónomo inmigrante. Esta situación limita las posibilidades de movilidad social y consolida desigualdades estructurales en el acceso a derechos y oportunidades.

OPORTUNIDADES:

- A. EQUIDAD MIGRANTE EN POLÍTICAS PÚBLICAS: incorporar indicadores específicos de **equidad migrante en las políticas activas de empleo** y en los sistemas de evaluación de la Estrategia Española de Economía Social, con el fin de visibilizar y corregir desigualdades.
- B. IGUALDAD DE GÉNERO E INTERSECCIONALIDAD: favorecer la integración de una **perspectiva interseccional en los programas de emprendimiento**, que atienda de forma diferenciada las necesidades de las mujeres inmigrantes y colectivos en mayor riesgo de exclusión.
- C. PROTECCIÓN SOCIAL PLENA: garantizar que los autónomos inmigrantes accedan a **cobertura social integral**, adaptada a realidades específicas como la pluriactividad, la intermitencia laboral o la exposición al empleo irregular, reduciendo así la vulnerabilidad estructural.

En conjunto; este eje de actuación busca transformar las desigualdades en oportunidades de inclusión, situando la **reducción de brechas como un componente estratégico** para el horizonte 2030.

7.4 POTENCIAL DEMOGRÁFICO Y TERRITORIAL

RETO:

España enfrenta un doble desafío estructural: la **despoblación y el envejecimiento en amplias zonas rurales**, y la precariedad persistente en sectores estratégicos como la agricultura, los cuidados y la hostelería. Esta combinación compromete tanto la sostenibilidad económica como la cohesión social y territorial.

OPORTUNIDADES:

- A. ASENTAMIENTO EN ZONAS RURALES: potenciar el autoempleo inmigrante como palanca de **repoblación**, vinculado a políticas de transición ecológica, economía circular y desarrollo sostenible, garantizando la cobertura de servicios básicos y actividades productivas.
- B. COHESIÓN SOCIAL Y TERRITORIAL: reconocer el emprendimiento inmigrante como vector estratégico en los **planes regionales de dinamización demográfica**, fortaleciendo su papel en el sostenimiento de comunidades rurales y en la revitalización de barrios urbanos en declive.

- C. ALINEAMIENTO CON MARCOS ESTRATÉGICOS: integrar estas iniciativas en la Agenda 2030 y en la Estrategia Española de Economía Social 2023–2027, situando al **autoempleo inmigrante como eje transversal de sostenibilidad** e inclusión en la próxima década.

En definitiva; el periodo 2025–2030 representa una ventana crítica para transformar el autoempleo inmigrante de un mecanismo de supervivencia individual en un motor de transformación social y económica. Su despliegue como herramienta de resiliencia territorial, igualdad de género y **sostenibilidad demográfica** requiere políticas integrales y coordinadas, basadas en inclusión financiera, profesionalización sectorial, fortalecimiento comunitario y reconocimiento explícito de su papel estratégico en la economía española.

8. CONCLUSIONES

El análisis realizado confirma que **el autoempleo inmigrante constituye un componente estructural del mercado laboral español** y un factor estratégico para la sostenibilidad económica y social. Con una presencia estable en torno al 12% del empleo total y cerca del 10% de los trabajadores autónomos, la población inmigrante desempeña un papel esencial en sectores clave de la economía, como el comercio, la hostelería, la construcción, los cuidados y la agricultura.

La participación laboral de este colectivo se sitúa por encima de la media nacional, lo que refleja una **elevada disposición a integrarse en el mercado de trabajo**. Sin embargo, esta inserción se caracteriza por una mayor exposición a la inestabilidad, con tasas de desempleo y rotación más altas, así como por la **concentración en sectores de baja productividad** y alta competencia. Esta segmentación limita las trayectorias de movilidad ascendente y perpetúa **desigualdades estructurales** que condicionan la consolidación empresarial.

En el ámbito del autoempleo, **los negocios impulsados por personas inmigrantes presentan una menor tasa de supervivencia en comparación con los nacionales**, especialmente en los primeros años de actividad. No obstante, se observa que la formación, las competencias adquiridas y el capital social tienen un efecto positivo determinante sobre la viabilidad de estos proyectos, lo que subraya la importancia de las capacidades individuales y comunitarias en su éxito.

Las desigualdades de género merecen una atención específica. **Las mujeres inmigrantes autónomas sostienen de forma significativa sectores invisibilizados como los cuidados** y el empleo doméstico, fundamentales para el funcionamiento social. Sin embargo, lo hacen en condiciones de menor protección y mayor precariedad, enfrentando una triple discriminación vinculada a género, origen y situación administrativa.

Desde una perspectiva territorial, **el autoempleo inmigrante contribuye a dinamizar economías locales en entornos urbanos** con riesgo de degradación comercial y a sostener actividades esenciales en zonas rurales afectadas por la despoblación y el envejecimiento. Esta doble aportación refuerza su valor como vector de cohesión social y territorial.

En conjunto, el autoempleo inmigrante trasciende su dimensión individual para convertirse en **un recurso estratégico que combina dinamismo económico, sostenibilidad demográfica e innovación social**. Su consolidación constituye una oportunidad para avanzar hacia un modelo de desarrollo más inclusivo y resiliente, en el que la diversidad se reconozca como un activo fundamental para el futuro del país. De todo ello podemos extraer, al menos, cinco certezas empíricas:

1. PESO ESTRUCTURAL. La población inmigrante representa alrededor del 12% del empleo en España y cerca del 10% del total de autónomos, consolidándose como un pilar del mercado laboral. **Su relevancia no es coyuntural, sino estructural**, vinculada a la sostenibilidad del sistema de cuidados, el dinamismo del comercio urbano y la continuidad de la actividad agrícola en zonas rurales.
2. ALTA PARTICIPACIÓN, BAJA ESTABILIDAD. La tasa de actividad de las personas inmigrantes supera ampliamente la media nacional (73,2% frente a 58,6%), pero esta mayor participación convive con una mayor incidencia de desempleo (15,8% en 2024), rotación contractual y temporalidad, lo que refleja **un acceso más vulnerable al mercado de trabajo**.
3. FRAGILIDAD EMPRESARIAL. Los negocios impulsados por inmigrantes presentan tasas de supervivencia inferiores a las de los nacionales, especialmente en los tres primeros años de actividad. Sin embargo, **la educación y el capital social actúan como factores diferenciales** que aumentan de forma significativa sus probabilidades de éxito, lo que subraya la importancia de políticas de formación y acompañamiento.
4. SEGMENTACIÓN OCUPACIONAL. El autoempleo inmigrante se concentra en sectores de baja productividad (comercio minorista, hostelería, cuidados), lo que **limita las oportunidades de movilidad ascendente** y perpetúa desigualdades estructurales. Esta segmentación responde tanto a barreras de acceso como a dinámicas de discriminación y estigmatización.
5. DESIGUALDAD DE GÉNERO. Las mujeres inmigrantes se encuentran atrapadas **en sectores invisibilizados y precarizados como el hogar y los cuidados**, enfrentando una triple discriminación (género, origen y situación administrativa). Su aportación es esencial para la sostenibilidad del sistema de cuidados, pero se mantiene en condiciones de desprotección y baja visibilidad institucional.

El autoempleo inmigrante no es únicamente una vía de inserción laboral individual, sino un recurso estratégico para la cohesión social, la sostenibilidad demográfica y la innovación económica en España. Avanzar hacia **un modelo que combine inclusión, igualdad y apoyo específico** permitirá transformar la actual vulnerabilidad en oportunidad colectiva, consolidando al emprendimiento inmigrante como uno de los motores de la España 2030.

BIBLIOGRAFÍA

- SEPE – Servicio Público de Empleo Estatal. (2024). *Informe del Mercado de Trabajo de las Personas Extranjeras. Estatal 2024 (Datos 2023)*. Madrid: SEPE.
- SEPE – Servicio Público de Empleo Estatal. (2025). *Informe del Mercado de Trabajo de las Personas Extranjeras. Estatal 2025*. Madrid: SEPE.
- Observatorio Demográfico. (2024). *Informe n.º 12. Migraciones, demografía y mercado laboral*. Madrid: Fundación BBVA & Red de Observatorios Demográficos.
- Consejo Económico y Social (CES). (2023). *Memoria sobre la situación socioeconómica y laboral de España 2022*. Madrid: CES.
- Organización Internacional para las Migraciones (OIM). (2023). *Migración y trabajo decente: retos y oportunidades en España*. Ginebra: OIM.
- Bellido, A. (2022). *Autoempleo inmigrante en España: barreras, estrategias y perspectivas*. Informe de investigación IR n.º 52. Universidad de Alcalá.
- Ministerio de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones. (2024). *Afiliación de extranjeros a la Seguridad Social. Datos estadísticos anuales*. Madrid: MISSM.
- Instituto Nacional de Estadística (INE). (2024). *Encuesta de Población Activa (EPA). Series 2023–2024*. Madrid: INE.
- Instituto Nacional de Estadística (INE). (2024). *Estadística de Migraciones y Padrón Continuo*. Madrid: INE.
- Federici, S. (2013). *El patriarcado del salario*. Madrid: Traficantes de Sueños.
- Fraser, N. (2016). *Crisis de los cuidados y capitalismo financiero*. Madrid: Traficantes de Sueños.
- Carrasco, C. (2017). *Economía feminista y economía del cuidado*. Barcelona: Icaria.

ANEXOS ESTADÍSTICOS COMPLEMENTARIOS

Tabla A1 y Figura A1. Evolución de la afiliación extranjera (2019–2024)

Año	Afiliados extranjeros
2019	2.150.000
2020	2.050.000
2021	2.250.000
2022	2.450.000
2023	2.645.755
2024	2.855.563

Evolución de la afiliación extranjera a la Seguridad Social (2019–2024)

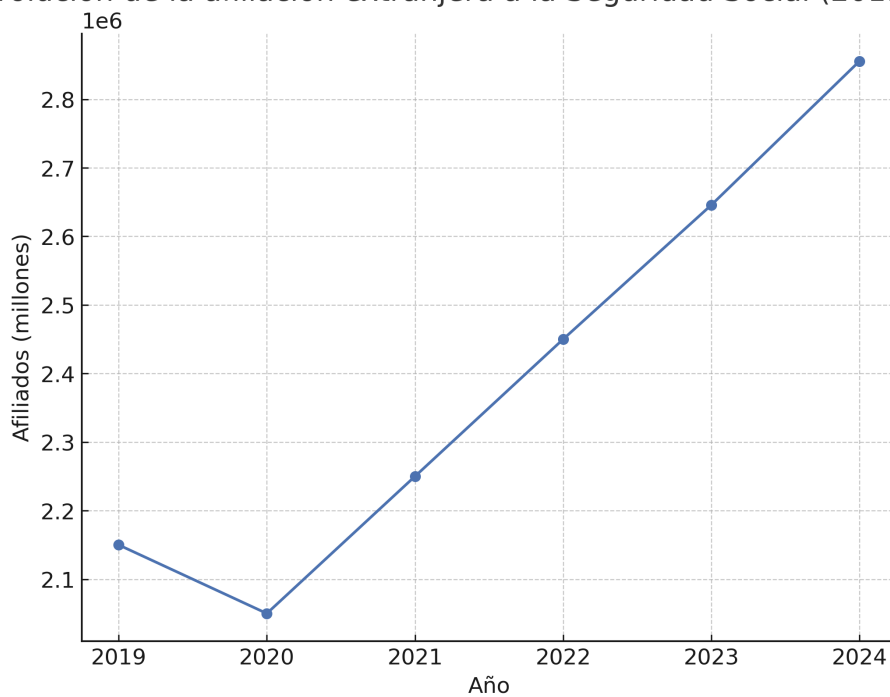
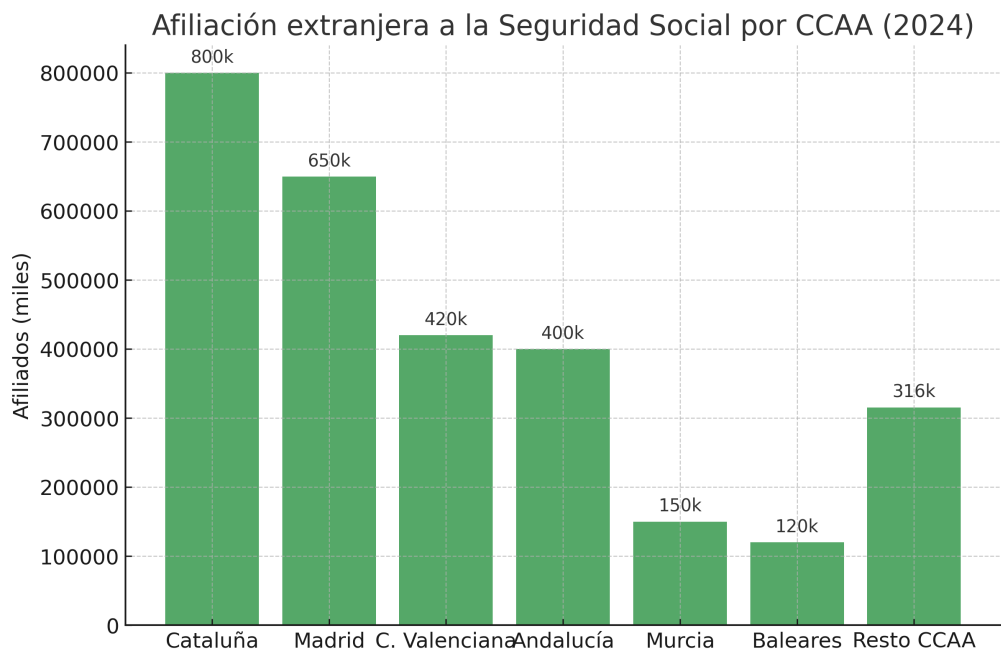


Tabla A2. Comparativa internacional España vs UE27 (2023–2024)

Indicador	España	UE27 (media)
Peso población inmigrante en el empleo total	12%	10%
Peso del autoempleo inmigrante en el total de autónomos	10%	8%
Tasa de paro inmigrante	15,8%	12%

Tabla A3 y Figura A2. Afiliación extranjera por CCAA (2024)

CCAA	Afiliados extranjeros
Cataluña	800.000
Madrid	650.000
C. Valenciana	420.000
Andalucía	400.000
Murcia	150.000
Baleares	120.000
Resto CCAA	315.563



MIGRACIÓN Y TRABAJO AUTÓNOMO EN ESPAÑA

**Retos y oportunidades para la
cohesión social y territorial**

ESTUDIO CIAE 01/2025

CIAE

CONFEDERACIÓN INTERSECTORIAL
DE AUTÓNOMOS