

1,2 millones de autónomos gastan más de lo que ingresan

Más del 40% de los autónomos tienen cifras de ahorro negativo. El porcentaje es todavía mayor en el segmento de edad que va de los 41 a los 50 años.

Antonio Sánchez Romero

Varios informes de altos organismos económicos confirman el dato del auge del mileurismo y el nulo ahorro que predomina en los trabajadores autónomos. En un reciente estudio publicado por la Fundación de Estudios de Economía Aplicada (Fedea), el 40% de los trabajadores por cuenta propia tienen una tasa de ahorro negativa. En otras palabras, casi la mitad de los autónomos españoles gastan más de lo que ingresan.

El informe titulado «Capacidad eco-

nómica y pautas de cotización y formación de pensiones de los trabajadores autónomos en España: evidencia empírica en el intervalo 2008/2017», dibuja un panorama bastante sombrío sobre el ahorro de los autónomos. El trabajo toma como referencia la información de renta, gasto y consumo de la Encuesta Financiera de las Familias (EFF) que elaboró el Banco de España en el año 2014, la más reciente disponible. Según estos datos, la renta disponible mediana de los autónomos –el término medio entre la mayor y la menor– es de 16.000 euros anuales. La consecuencia de tan discretos ingresos es

que un 20% de ellos no es capaz de cubrir los gastos anuales del hogar con sus ingresos corrientes. El valor medio del ahorro total de estos hogares apenas alcanza los 2.000 euros al año. En el otro extremo, el 10% de los trabajadores por cuenta propia con mayores recursos triplica los recursos netos del autónomo mediano.

El perfil obtenido por el estudio es considerablemente más frágil en el grupo de edad comprendido entre los 41 y los 50 años. La renta mediana disponible en este grupo apenas alcanza los 13.000 euros al año, con más del 20% de esta población en tasas negativas y un ahorro mediano que apenas alcanza los 1.400 euros anuales.

Según el estudio, el 83% de los afiliados al RETA cotiza por la base mínima, con ligeras fluctuaciones en el tiempo. Y, con todo, aunque siendo el mínimo, “supone un gran esfuerzo para un grupo muy amplio de autónomos, especialmente en edades tempranas”.

El mismo informe concluye que el 38,2% de los autónomos escoge la base mínima de cotización (944,4 euros, apenas 44 euros superior al Salario Mínimo Interprofesional) porque no tiene ingresos suficientes. Si los resultados del sondeo, realizado a más de 1.800 trabajadores por cuenta propia, se trasladan a la realidad del sector, resulta que más de 1,2 millones de autónomos estarían en esta situación.



Las secuelas que dejará un Brexit duro

Los autónomos y las pymes desarrollan su actividad económica en un frágil entramado de relaciones comerciales donde el consumo y la economía real son los dos ejes que pivotan en su dinámica empresarial y emprendedora. Los resultados del Brexit es para muchas de esas actividades una alteración que les afecta directa o indirectamente, ya que, en mayor o menor medida, todos dependen de todos.

En un estudio elaborado por Iberinform, compañía especializada en el tratamiento y elaboración de información comercial y financiera, el 26% de los exportadores a Gran Bretaña son micropymes y un 47% pymes. En referencia a los importadores de bienes y servicios británicos el porcentaje es del 45%

para las empresas de entre uno y nueve trabajadores.

Aparte de las cifras macroeconómicas que nos dicen que un Brexit duro reducirá 0,9 puntos el Producto Interior Bruto (PIB) español, la economía real sufrirá un impacto directo por las decisiones de consumo e inversión, en el caso concreto del consumo, éste se verá penalizado, además, por un aumento de costes para los productos importados de Gran Bretaña.

Es en el sector de la hostelería, comercio local, restauración, sector inmobiliario, alojamientos de playa, casas rurales, locales de ocio, etc., los autónomos y pymes percibirán los cambios que traerá consigo el Brexit. De los 89.856

millones de euros que gastaron los turistas internacionales en 2018, Reino Unido fue el país que realizó un mayor gasto en nuestro país, con 17.976 millones de euros, gastaron un 2,8% más que en 2017.

Producto del debilitamiento de la libra esterlina, para esos turistas viajar a España les resulta en 2019 más caro. Para muchos, su poder adquisitivo no les va a permitir visitar nuestro país con la misma capacidad económica de antes. Como ya muestran las cifras, en julio se redujo la llegada de británicos a España, nos visitaron 2,16 millones un 2,2% menos que en 2018, que a su vez ese año llegaron un 2,6% menos que en 2017. Es decir, en dos años, ha disminuido en 161.000 la visita de turistas británicos a España.



Ese «efecto Brexit» también perjudicará a más de 300.000 británicos que residen en España. Al reducirse su nivel adquisitivo las consecuencias económicas serán también visibles para los autónomos y pymes que se beneficiaban de su consumo en España. Igualmente afectará a la relación comercial, los productos británicos que sean más competitivos podrían afectar a los nacionales y la demanda interna hacia los productos españoles podría resentirse.

La decisión que ha tomado la ciudadanía británica de salir de Europa tendrá de igual modo su efecto domino para los autónomos británicos que desarrollan su actividad profesional en España en el sector de la enseñanza de inglés, regentando restaurantes de playa y locales de ocio, los guías oficiales autónomos y un amplio grupo de pymes que operan en el sector turístico.

VISITE LA WEB DE AUTONOMOS-CIAE

www.autonomos-ciae.es

**Una página para mantener al autónomo informado.
Una opción rápida para contactar con nuestras opiniones,
iniciativas y compromisos.**



Defectos y obstáculos del trabajo autónomo



autónomos sin empleados, los que no siguen algún tipo de formación, las mujeres más que los hombres, los del sector de la construcción más que otros sectores y los más jóvenes, con menos experiencia, entre 18 y 35 años. Factores económicos y financieros de toda índole influyen en este escenario: la presión fiscal, los elevados impuestos y las cotizaciones sociales, en este aspecto no estaría mal copiar a Francia o al Reino Unido donde la cuota se sufraga en función de los ingresos. Factores regionales influyen también poderosamente: las posibilidades de fracaso de la actividad económica es mayor en Comunidades de menor crecimiento económico, con peores medios de acceso al crédito bancario o mayor tasa de paro y de deuda pública autonómica.

Gran parte de estos elementos perniciosos se derivan todavía de las profundas cicatrices de la crisis de 2008 e impiden la supervivencia del autoempleo en su fase inicial, donde la ilusión del proyecto termina en buena parte en frustración. Se precisa crear las condiciones para un emprendimiento mejor incentivado y preparado para desarrollar sus proyectos, con mejor formación para encontrar las vías factibles para comercializar sus productos. Es preciso que se mejoren los factores económicos e institucionales de fomento del autoempleo y sea posible su sostenibilidad a lo largo del tiempo.

A pesar de la alta implantación del trabajo autónomo, aportando a la economía y al trabajo 893.096 empleos (70% pertenecientes al sector servicios), sin embargo su proyección está plagada de enormes dificultades que se comprueba en la tasa de fracaso de las nuevas incorporaciones en el corto y medio plazo. Es revelador el estudio de Eurostat (Oficina Estadística de la Unión Europea) que confirma que un 47% de los trabajadores autónomos, sin asalariados, a los tres años de empezar a rodar sus ne-

gocios tienen que cerrarlos, ese mismo estudio desvela que a los cinco años de actividad el número de trabajadores autónomos que fracasan se eleva al 62%. Y esto ocurre en un país donde según el Ministerio de Industria, Comercio y Turismo, el 99.88% de las empresas son pymes y el 95.4% tienen menos de nueve asalariados (siendo un 55,3% empresarios autónomos sin empleados), frente al 93,1% de la UE-28).

El segmento del colectivo con más tendencia al fracaso abarca a los

Mercator, s.l.
asesoría de empresas

Asesoría para autónomos y pymes

www.asesoriamercator.com

e-mail: asesoriamercator@asesoriamercator.com

Laboral, fiscal, contable, inmobiliaria, escaneado

Oficinas centrales:

Paseo de la Infanta Isabel, 17 (Atocha) 28014 Madrid

Tif.: 91 502 18 54 / Fax: 91 434 81 86

Oficinas en Coslada, San Fernando de Henares y Torrejón de Ardoz

Nuevo servicio de escaneado de documentos (facturas, albaranes, escrituras, etc.) para autónomos y pymes. Trabaje con los documentos digitalizados, ahorre tiempo y espacio. Recogida y entrega de los documentos en pequeñas cantidades (3 archivadores)

Los autónomos extranjeros son ya el 10%

De los 1.698.459 autónomos propiamente dichos, activos en España, el 10% de ellos, esto es, 174.437 son de nacionalidad extranjera. Los datos pertenecen a un estudio de Informa D&B, filial de CESCE, a raíz del análisis de datos oficiales del propio Instituto Nacional de Estadística.

En 'Los autónomos extranjeros en el tejido empresarial español', se detallan datos por género, donde los hombres siguen siendo mayoría, aunque las mujeres ya han empezado a ocupar un lugar rele-

vante. Ellas suponen el 31,61 % del total de emprendedores extranjeros, mientras que las empresarias individuales españolas suponen el 35,80 % del colectivo.

Mayoritarios en Cataluña y Madrid

Por zonas de actividad, los autónomos extranjeros desarrollan fundamentalmente su actividad en Cataluña, Madrid y la Comunidad Valenciana. A pesar de eso, los datos reflejan que por comunidades, en aquellas en las que más autónomos extranjeros recalán son Melilla, Baleares y Canarias.

En cuanto a los datos más concretos, el 20,05 % desarrolla su actividad en Cataluña, el 16,18 % en Madrid y el 15,07 % en la Comunidad Valenciana. Si se comparase estos datos con los de los españoles emprendedores, los españoles se concentran sobre todo en Andalucía, con un 18,04%, Cataluña, con un 16,02 % y la Comunidad Valenciana, con un 11,18 %.

Comercio, construcción y hostelería

¿Qué actividades suelen desarrollar? Principalmente, según el informe, se enfocan en actividades relacionadas con el sector del comercio, la construcción y la hostelería. Aunque también suele haber una gran tasa de autónomos extranjeros en actividades empresariales.

Los autónomos extranjeros se decantan principalmente por la hostelería, donde se concentran en la explotación de bares. En este sector se aglutina el 18,33 % de los trabajadores, mientras que en servicios empresariales, realizando actividades de asesoría, se engloba el 14,68 % de ellos y en actividades relacionadas con el comercio, el 12,09 %, donde ejercen limpiando a nivel general los edificios.



Cotizar más es arruinar más al autónomo

Resulta muy difícil para el autónomo aumentar la base de cotización, son varias las razones, la primera son las ganancias tan menguantes que ingresan la mayoría de los trabajadores autónomos, la elevada incertidumbre sobre su actividad económica, el riesgo político (cambios en las reglas del juego y decisiones que afectarán a su cuenta de resultados), las falta de un mayor conocimiento sobre el sistema de cotizaciones y lo que realmente supondría para el bolsillo del pro-

fesional un aumento de las bases.

Si el objetivo es acumular recursos durante la etapa laboral, para disfrutarlos en la vejez, el resultado alcanzado no está siendo satisfactorio. Existe un desajuste evidente entre las exigencias del Sistema y la capacidad económica de los autónomos en sus diferentes etapas vitales. Otro de los factores que influye en esto es la debilidad económica que sufre una parte importante del colectivo.

La etapa en la que se acumula la mayor parte del ahorro de jubilación se produce en los últimos 10 o 15 años en activo, mientras que durante todos los años anteriores los profesionales por cuenta propia optan, en su mayoría, por la base mínima. Esto se debe a que en los inicios de la vida laboral los autónomos no se pueden permitir ahorrar tanto, pues tienen que hacer frente a elevados costes personales y familiares (hipoteca, hijos, inversión en su negocio...).